



# foot power®

AKADEMIE

## SEMINARE 2023



Zertifiziert durch:  
AGOS, ZVOS und IQZ



Sensomotorik-Techniker/in  
Ausbildung und Qualifikation

LYDIAICH



## **Wissen für eine erfolgreiche Zukunft weiterentwickeln**

Die Zeiten ändern sich in einer immer größeren Geschwindigkeit. Kaum sind die tiefen Einschnitte durch die Corona-Krise einigermaßen überwunden, bekommen wir die Auswirkungen des Ukraine-Krieges zu spüren. Klimawandel, Digitalisierung und Nachhaltigkeit drängen zu Veränderungen und neuem Denken. Vieles wird sich wandeln, Altbekanntes verschwinden oder komplett neu

zu denken sein. Doch eines wird immer bleiben: Ihr „Know-how“. Das Wissen in der Versorgung Ihrer Patienten wird auch in Zukunft ein wichtiger Problemlöser für alle Veränderungstrends sein.

Es gilt sich diesen Herausforderungen zu stellen und hoffnungsvoll, engagiert, motiviert und aktiv in die Zukunft zu schauen. Wir wollen mit unserem Bildungsangebot allen Teilnehmern und Teilnehmerinnen nicht nur Informationen und Fachwissen vermitteln, sondern sie sensibilisieren, begeistern und motivieren in Ihrem Arbeitsumfeld als Experten für eine nachhaltige, individuelle Einlagenversorgung zu agieren. Gerade in schwierigen Zeiten ist es wichtig, sein Wissen auf dem aktuellen Stand zu halten, um die richtigen Entscheidungen zu treffen und die Zukunft aktiv mitzustalten.

Es erwarten Sie in 2023 unsere Weiterbildungsklassiker - das Basis-Seminar und unsere Aufbauseminare als Präsenzveranstaltung - die kontinuierlich weiterentwickelt werden. Bei den Inhouse-Seminaren, die in 2022 sehr stark nachgefragt waren, stimmen wir Inhalte, Lehrmethoden und -tools individuell auf Ihr Unternehmen und Ihre Bedürfnisse ab. Ob Inhouse-Seminar oder Webinar - profitieren Sie und Ihr Unternehmen von jeder Veranstaltungsform, die unsere Seminare bieten, ob vom persönlichen Austausch und direktem Feedback bis hin zu mehr Flexibilität und Einsparungen bei Reisezeit und -kosten. Alles immer effizient und nachhaltig.

Freuen Sie sich auf spannende Seminare in 2023. Wenn Sie Fragen haben oder eine Beratung wünschen: Rufen Sie uns an! Unser Team ist gerne für Sie da.

Ihr Holger Köster,  
Geschäftsführer footpower Service GmbH

## **Das Referenten-Team**



**Lothar Jahrling**  
Orthopädie-Schuhmachermeister  
Erfinder der sensomotorischen  
Einlage nach Jahrling  
Inhaber footpower Store, Gießen



**Michael Staudt**  
Orthopädie-Schuhtechniker



**Bernd Rockenfeller**  
Physiotherapeut  
Geschäftsführer  
feet control GmbH



**Lydia Aich**  
Begründerin der  
Podoätiologie nach Aich



**Dr. med. Udo Herberger**  
Facharzt für Orthopädie/  
Kinderorthopädie und  
Unfallchirurgie



**Tino Sprekelmeyer**  
Orthopädie-Schuhmachermeister  
Geschäftsführer  
Sprekelmeyer GmbH



**Joachim Mehlhose**  
Facharzt für Orthopädie  
und Unfallchirurgie



**Sven Schuster**  
Sensomotorik-Techniker  
Leiter Marketing/Kunden-  
service



**Thomas Stief**  
OSM, Dipl.-Ing. Biomechanik  
Dozent und Leiter der Arbeits-  
gruppe Biomechanik, Institut  
der Sportwissenschaft, JLU Gießen



**Alexander Steinicke**  
Orthopädie-Schuhmachermeister  
Sensomotorik-Techniker  
Inh. footpower Store  
Dortmund



**Andreas Lüer**  
Orthopädie-Schuhmachermeister  
Sensomotorik-Techniker  
Inh. footpower Store Mainz



**Matthias Ernet**  
Orthopädie-Schuhmachermeister  
Sensomotorik-Techniker  
Geschäftsführer Orthopädie-  
Schuhtechnik Ernet



**Doris Gunsch**  
Dipl.-Psychologin  
PPT., Psych.  
Managementberaterin  
Systemischer Coach



**Thomas Schmidt**  
Marketingstrategie und  
Konzeption  
Geschäftsführer  
DIVICE Advertising GmbH



**Beate Wilhelm**  
Dekoration  
Geschäftsführer  
inspirit

# Zertifizierungspunkte

Teilnehmer erhalten die jeweils ausgewiesenen Zertifizierungspunkte für sich, bzw. für ihr Unternehmen gutgeschrieben. Die angegebenen Zertifizierungspunkte beziehen sich auf die von den Zertifizierungsstellen erteilten Punkte der Vorjahre. Abweichungen sind möglich.

	AGOS	IQZ
<b>Basis-Seminar</b>	44	28
<b>Palpation und Mobilisation</b>	32	18
<b>Neuro-Seminar</b>	44	27
<b>Rücken-Seminar I</b>	32	20
<b>Sport-Seminar</b>	44	27
<b>Kinder-Seminar</b>	30	18
<b>Sensomotorik-Techniker</b>	24	26
<b>Sensomotorik-Refresher</b>	ist beantragt	ist beantragt
<b>Einsteiger-Seminar</b>		
<b>Verkaufsseminar</b>	ist beantragt	ist beantragt
 <b>Inhouse:</b>		
<b>Grundlagen-Seminar (Basis)</b>	Beantragung möglich	Beantragung möglich

**footpower Seminare sind von folgenden Institutionen zertifiziert:**



**AGOS:**  
Arbeitsgemeinschaft  
Orthopädiestrukturtechnik



**IQZ:**  
Institut für Qualitätssicherung  
und Zertifizierung



<b>EINLEITUNG</b>	
Vorwort.....	02
Das Referenten-Team .....	03
Zertifizierungspunkte .....	04
Inhaltsverzeichnis.....	05
Alle Präsenztermine im Überblick.....	06
Alle Online-Seminare im Überblick .....	07

<b>EINLAGENVERSORGUNG</b>	
<b>01 GRUNDLAGEN</b>	
Basis-Seminar.....	09

<b>02 AUFBAU</b>	
Palpations- und Mobilisations-Seminar .....	11
Neuro-Seminar .....	12
Rücken-Seminar I .....	13
Kinder-Seminar .....	14
Sport-Seminar .....	15

<b>03 VERTIEFUNG</b>	
Rücken-Seminar II .....	17
(kombinierte Versorgung nach Jahrling und Aich)	

<b>04 ZUSATZQUALIFIKATION IM HANDWERK</b>	
Der Weg zum Sensomotorik- Techniker (Übersicht).....	19
Sensomotorik-Techniker-Prüfung .....	21

<b>05 INHOUSE-SEMINARE</b>	
Info Inhouse-Seminare und Team .....	23
Grundlagen-Seminar (Basis) .....	25
Praxis-Workshop.....	26
Einsteiger-Workshop .....	
Sensomotorik – <b>auch Online!</b> .....	27
Schleif-Workshop.....	28
Verkaufs-Workshop – <b>auch Online!</b> .....	29

<b>06 ONLINE</b>	
Info Online-Schulungen .....	31
Sensomotorik-Refresher.....	32

<b>07 MARKETING</b>	
Marketing-Seminar – <b>auch Online!</b> .....	35
<b>NEU!</b> Recruiting-Seminar – <b>auch Online!</b> .....	36
<b>NEU!</b> Dekorations-Seminar.....	37

<b>08 PODOÄTIOLOGIE NACH LYDIA AICH</b>	
Zusatzmodul CMD- und KFO-Kurs.....	39
Zusatzmodul Fuß-Kurs .....	39
Zusatzmodul Kleinkinderversorgung 1-6 .....	39
Zusatzmodul Refresher-Kurs .....	39

<b>ORGANISATORISCHES</b>	
Seminarorte und Unterkünfte .....	40
Teilnahmebedingungen .....	42
Anmeldeformular .....	43

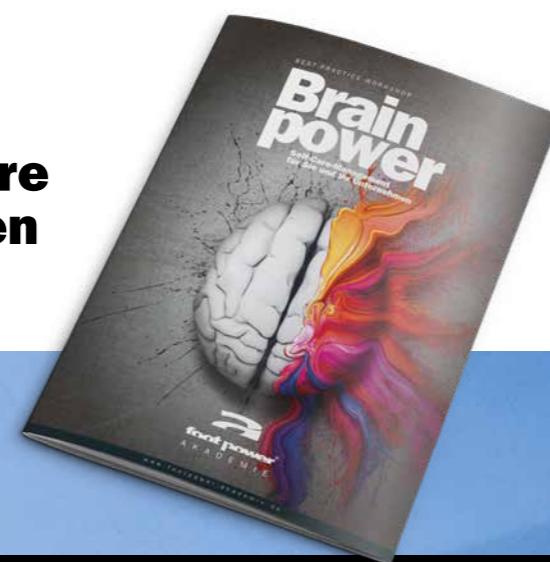


## Alle Präsenztermine 2023 im Überblick

SEMINAR	VERANSTALTUNGSORT	MONAT	DATUM
<b>Basis</b>	Gießen	Januar	13. – 15.01.2023
<b>Basis</b>	Gießen	Mai	05. – 07.05.2023
<b>Basis</b>	Gießen	August	18. – 20.08.2023
<b>Basis</b>	Hannover	November	03. – 05.11.2023
<b>Palpation und Mobilisation</b>	Gummersbach	Februar	06. – 07.02.2023
<b>Neuro</b>	Gießen	März	03. – 05.03.2023
<b>Rücken</b>	Gummersbach	März	24. – 25.03.2023
<b>Kinder</b>	Osnabrück	Juni	17. – 18.06.2023
<b>Sport</b>	Gießen	September	08. – 10.09.2023
<b>Sensomotorik-Techniker</b>	Gießen	November	24. – 26.11.2023
<b>Marketing</b>	Gießen	Oktober	18.10.2023
<b>Recruiting</b>	Gießen	Mai	24.05.2023
<b>Dekoration</b>	Gießen	Februar	11.02.2023

Jetzt Katalog anfordern!

**BrainPower für Sie, Ihre  
Mitarbeiter und Kunden**



## Alle Online-Seminare 2023 im Überblick

SEMINAR	DATUM
<b>Sensomotorik Refresher Teil 1</b>	19.04.2023
<b>Sensomotorik Refresher Teil 2</b>	26.04.2023
<b>Einsteiger-Workshop Sensomotorik</b>	Auf Anfrage
<b>Verkaufs-Seminar</b>	Auf Anfrage
<b>Marketing-Seminar</b>	18.10.2023
<b>Recruiting-Seminar</b>	24.05.2023



# Die Basis der schmerz- lösenden Versorgung ist das Konzept nach Jahrling



01

## B A S I S - S E M I N A R

### Die Grundlagen des Versorgungskonzepts nach Jahrling

#### Seminarziel

Das Seminar vermittelt Ihnen das Grundwissen über das Versorgungskonzept nach Jahrling, wie es bereits seit über 25 Jahren erfolgreich im Handwerk umgesetzt wird. Das Erfolgsrezept für eine individuelle, schmerzlösende Versorgung, bestehend aus fundierter Analyse, individueller Anpassung des Rohlings sowie effizienter Kontrolle erlernen Sie in den theoretischen und praktischen Einheiten dieses Seminars.

#### Zielgruppen

- ▶ Orthopädie-Schuhtechniker
- ▶ Orthopädie-Techniker
- ▶ Physio- und Ergotherapeuten
- ▶ Osteopathen
- ▶ Ärzte
- ▶ Heilpraktiker
- ▶ Sportlehrer/Sportwissenschaftler

#### Theoretische Inhalte

- ▶ Anatomie unter funktionellen Gesichtspunkten
- ▶ Auswirkungen einer Fußfehlstellung in der Statik und Dynamik auf die Gelenke von Fuß, Knie und Hüfte sowie dem Becken
- ▶ Gezielte Beeinflussung anatomischer Strukturen mittels eines strukturierten Pelottensystems
- ▶ Aufbau und Funktion des sensorischen Systems
- ▶ Das Versorgungskonzept nach Jahrling: Philosophie, Design und Funktion
- ▶ Praxisnahe Erläuterung möglicher Anwendungsgebiete: Kinder, Sportler, neurologische Patienten sowie Schmerz- und Rückenpatienten

#### Praktische Inhalte

- ▶ Tast- und Sichtbefund im Rahmen des Versorgungskonzepts nach Jahrling
- ▶ Exakte Bestimmung der Pelottenpositionen am Fuß
- ▶ Statische und dynamische Funktionsanalyse
- ▶ Interpretation einer Belastungsmatrix (anatomische Merkmale, Achsabweichungen, etc.)
- ▶ Fertigung von Einlagen nach Jahrling
- ▶ Versorgung eines Seminarkollegen mit anschließender Rebefundung

#### Termine 2023

13. – 15. Januar in Gießen  
05. – 07. Mai in Gießen  
18. – 20. August in Gießen  
03. – 05. November in Hannover

#### Dauer

28 Unterrichtseinheiten  
Erster Tag: 10:00 – 19:00 Uhr  
Zweiter Tag: 09:00 – 18:00 Uhr  
Dritter Tag: 09:00 – 14:00 Uhr

#### Investition

footpower Partner	<b>698,- EUR</b>
feet control Kunden	<b>985,- EUR</b>
Regulär	<b>1.265,- EUR</b>

Inklusive aller Seminarunterlagen und Verpflegung.  
Alle Preise zzgl. MwSt.

#### Referenten

Bernd Rockenfeller, Physiotherapeut  
Michael Staudt, OST  
Matthias Ernet, OSM, Sensom.-Techniker  
Sven Schuster, Sensom.-Techniker

#### Fortbildungspunkte

44 AGOS-Punkte  
28 IQZ-Punkte

#### Anmeldung

[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)  
+49(0)2261-974 60 30



„Viele der 8,8 Mio. Privatpatienten in Deutschland wollen schlichtweg die optimale Behandlung bei Fußschmerzen. Mit dem individuellen Versorgungskonzept nach Jahrling bieten Sie anspruchsvollen Kunden ein seit zwei Jahrzehnten bewährtes Erfolgsrezept an.“

Bernd Rockenfeller, Referent

# Der Aufbau von Fach- wissen kann die Arbeit erleichtern



## PALPATIONS- UND MOBILISATIONS-SEMINAR

### Anatomische Strukturen schnell und sicher auffinden und effektiv „lockern“

#### Seminarziel

Schmerzen am Fuß können auf unterschiedliche anatomische Strukturen zurückgeführt werden. Ein schneller und sicherer Tastbefund spart nicht nur Zeit, sondern erhöht die Erfolgsaussichten Ihres Versorgungskonzepts. Dieses Seminar vertieft Ihre anatomischen Kenntnisse und vermittelt Ihnen die nötigen „Fingerfertigkeiten“ für einen zielgerichteten Tastbefund. Stellen Sie den Zusammenhang zwischen Schmerzpunkt und verursachendem Gewebe her, prüfen Sie die Beweglichkeit der großen und kleinen Fußgelenke und lösen Sie bei Bedarf mit effizienten Mobilisationstechniken erspürte Weichteilblockaden.

#### Zielgruppen

- ▶ Orthopädie-Schuhtechniker
- ▶ Orthopädie-Techniker
- ▶ Physio- und Ergotherapeuten
- ▶ Osteopathen
- ▶ Ärzte
- ▶ Heilpraktiker
- ▶ Sportlehrer/-wissenschaftler

#### Voraussetzungen

Besuch des Basis-Seminars

#### Theoretische Inhalte

- ▶ Wiederholung und Vertiefung wichtiger anatomischer Zusammenhänge von Fuß und Unterschenkel
- ▶ Krankheitsbilder der unteren Extremitäten unter klinischen Gesichtspunkten

#### Praktische Inhalte

- ▶ Palpatorisches „Erkennen“ anatomischer Strukturen
- ▶ Gezieltes Setzen der Pelotten durch genaue Analyse der Gelenkstrukturen
- ▶ Unterscheiden von „Weichteilblockaden“ und „Gelenkblockaden“
- ▶ Einlagenversorgung optimieren durch kleine aber effiziente Grifftechniken zur Behebung einer reversiblen Bewegungseinschränkung der Fußgelenke
- ▶ Vergleichen und Auswerten einer Belastungsmatrix vor und nach der Mobilisation

#### Termin 2023

06. – 07. Februar in Gummersbach

#### Dauer

21 Unterrichtseinheiten  
Erster Tag: 09:00 – 18:30 Uhr  
Zweiter Tag: 08:30 – 16:30 Uhr

#### Investition

footpower Partner	<b>575,- EUR</b>
feet control Kunden	<b>885,- EUR</b>
Regulär	<b>1.535,- EUR</b>

Inklusive aller Seminarunterlagen und Verpflegung.  
Alle Preise zzgl. MwSt.

#### Referenten

Bernd Rockenfeller, Physiotherapeut  
Joachim Mehlhose, Facharzt

#### Fortbildungspunkte

32 AGOS-Punkte  
18 IQZ-Punkte

#### Anmeldung

[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)  
+49(0)2261-974 60 30



„Nur hochzufriedene Patienten sind bereits mit der ersten Anpassung der Einlagen zufrieden. Vermeiden Sie unnötige Kosten durch nachträgliche Korrekturen, indem Sie lernen, profund und zielsicher jeden Fußstatus zu beurteilen.“

**Bernd Rockenfeller, Referent**



## NEURO-SEMINAR

## Indikationsbezogene Versorgung von neurologischen Patienten mit Einlagen nach Jahrling

**Termin 2023**

03. – 05. März in Gießen

**Dauer**

28 Unterrichtseinheiten  
 Erster Tag: 10:00 – 19:00 Uhr  
 Zweiter Tag: 09:00 – 18:00 Uhr  
 Dritter Tag: 09:00 – 14:00 Uhr

**Investition**

footpower Partner **689,- EUR**  
 feet control Kunden **985,- EUR**  
 Regulär **1.852,- EUR**  
 Inklusive aller Seminarunterlagen und Verpflegung.  
 Alle Preise zzgl. MwSt.

**Referenten**

Lothar Jahrling, OSM  
 Bernd Rockenfeller, Physiotherapeut

**Fortbildungspunkte**

44 AGOS-Punkte  
 27 IQZ-Punkte

**Anmeldung**

[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)  
 +49 (0) 2261-974 60 30

**Seminarziel**

Die Komplexität der Auswirkungen von neurologischen Erkrankungen macht die Versorgung von diesen Patienten zu einer besonderen Herausforderung. In diesem Seminar lernen Sie auf Grundlage einer differenzierten Betrachtung neurologischer Krankheitsbilder die Analyse von neurogenen Fußdeformitäten, häufigen Gangauffälligkeiten und wie Sie mit den Befundergebnissen eine optimale Einlagenversorgung erstellen. Wertvolle „Dos and Don'ts“ bei der Versorgung von neurologischen Patienten helfen Ihnen unnötige Fehler zu vermeiden.

**Zielgruppen**

Orthopädie-Schuhtechniker  
 Orthopädie-Techniker  
 Physio- und Ergotherapeuten  
 Osteopathen  
 Ärzte  
 Heilpraktiker  
 Sportlehrer/-wissenschaftler

**Voraussetzungen**

Besuch des Basis-Seminars

**Empfehlung**

Besuch des Palpations- und Mobilisations-Seminars  
 Wichtig! Aufgrund der praktischen Lerneinheiten ist die Teilnehmerzahl begrenzt.

**Theoretische Inhalte**

- ▶ Neurologische Krankheitsbilder
- ▶ Symptomatik
- ▶ Klinische Kennzeichen
- ▶ Anatomische Fehlformen
- ▶ Neuromotorische/sensomotorische Störungen
- ▶ Theoretische Aspekte in der Beeinflussung sensomotorischer Fähigkeiten durch Einlagenversorgung bei neurologischen Patienten
- ▶ Auswertung unterschiedlicher Belastungsmatrizen
- ▶ „Bauplanerstellung“ einer Einlage nach Jahrling im neurorehabilitativen Kontext

**Praktische Inhalte**

- ▶ Die richtige Positionierung des Patienten in der Befundung
- ▶ Detonisierende Grifftechniken zur Simulation sensomotorisch wirkender Pelotten
- ▶ Demo-Versorgung eines neurologischen Patienten inkl. aller Befundungsschritte und Einlagenfertigung durch den Referenten
- ▶ Praktische Versorgung eines neurologischen Patienten in Partnerarbeit

**Empfehlung**

Besuch des Palpations- und Mobilisations-Seminars

## RÜCKEN-SEMINAR I

## Einwirken auf Haltung und Bewegung vom Becken bis zu den Kopfgelenken

**Seminarziel**

Dieses Seminar vermittelt in praktischen Lerneinheiten die Versorgung von Rückenschmerzpatienten durch gezieltes Einwirken auf Statik und Dynamik mittels Einlagen nach Jahrling. Sie lernen den Einfluss sensomotorisch wirkender Pelotten auf wichtige myofasziale Strukturen patientenspezifisch zu testen und daraus ein effizientes Therapiekonzept zu entwickeln.

**Zielgruppen**

Orthopädie-Schuhtechniker  
 Orthopädie-Techniker  
 Physio- und Ergotherapeuten  
 Osteopathen  
 Ärzte  
 Heilpraktiker  
 Sportlehrer/-wissenschaftler

**Voraussetzungen**

Besuch des Basis-Seminars

**Empfehlung**

Besuch des Palpations- und Mobilisations-Seminars

**Theoretische Inhalte**

- ▶ Funktionelle Anatomie und Biomechanik der Wirbelsäule und des Beckens
- ▶ Einführung in das fasiale Gewebe und die myofaszialen Linien nach Myers

**Praktische Inhalte**

- ▶ Palpation knöcherner Orientierungspunkte als Grundlage für die Bewertung der Einlagenversorgung auf die Körperstatik
- ▶ Der Einfluss einzelner Pelotten auf wichtige myofasziale Linien und damit auf die Beweglichkeit der Wirbelsäule
- ▶ Die frontale und die laterale myofasziale Linie und der Einfluss der Rückfußelemente der Einlagen nach Jahrling
- ▶ Die dorsale myofasziale Linie und die Beeinflussbarkeit durch die Retrocapitalpelotte und den Zehensteg
- ▶ Einfache Tests zur Überprüfung der beweglichkeitsverbessernden Pelottenwirkung

**Termin 2023**

24. – 25. März in Gummersbach

**Dauer**

21 Unterrichtseinheiten  
 Erster Tag: 10:00 – 19:00 Uhr  
 Zweiter Tag: 09:00 – 18:00 Uhr

**Investition**

footpower Partner **575,- EUR**  
 feet control Kunden **885,- EUR**  
 Regulär **1.535,- EUR**  
 Inklusive aller Seminarunterlagen und Verpflegung.  
 Alle Preise zzgl. MwSt.

**Referenten**

Bernd Rockenfeller, Physiotherapeut

**Fortbildungspunkte**

32 AGOS-Punkte  
 20 IQZ-Punkte

**Anmeldung**

[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)  
 +49 (0) 2261-974 60 30

„Verstehen Sie eigentlich Neurologen? Das sollten Sie, denn bei Parkinson-, Schlaganfall- und ICP-Patienten sind Sie sonst leicht aus dem Rennen, wenn mehrere Spezialisten im Versorgungszirkel eingebunden sind.“

**Lothar Jahrling, Referent**



„Deutschland hat Rücken – wir die passenden Pelotten. Bei 25 Millionen Fehltagen durch Rückenschmerzen werden Betriebsärzte hellhörig, wenn Einlagenspezialisten in der Lage sind Ursachen nachhaltig zu behandeln.“

**Bernd Rockenfeller, Referent**





## KINDER-SEMINAR

## Sensomotorische Aspekte in der Einlagenversorgung von Kindern und Jugendlichen

**Termin 2023**

17. – 18. Juni in Osnabrück

**Dauer**19 Unterrichtseinheiten  
Erster Tag: 10:00 – 19:00 Uhr  
Zweiter Tag: 09:00 – 16:00 Uhr**Investition**footpower Partner **589,- EUR**  
feet control Kunden **898,- EUR**  
Regulär **1.598,- EUR**  
Inklusive aller Seminarunterlagen und Verpflegung.  
Alle Preise zzgl. MwSt.**Referenten**Dr. med. Udo Herberger, Facharzt  
Tino Sprekelmeyer, OSM**Fortbildungspunkte**30 AGOS-Punkte  
18 IQZ-Punkte**Anmeldung**www.footpower-akademie.de  
+49(0)2261-974 60 30**Seminarziel**

Unter Berücksichtigung der physiologischen kindlichen Entwicklung vermittelt dieses Seminar praxisnahe Versorgungsmöglichkeiten mit dem Versorgungskonzept nach Jahrling. Hierbei sollen Merkmale herausgearbeitet werden, anhand derer Sie entscheiden können, ob und in welcher Form Sie in die Versorgung einsteigen können. Besondere Fragestellungen in Bezug auf Geburt, psychomotorische Entwicklung und soziales Gefüge sind hierbei genauso bedeutend wie regelmäßige Verlaufskontrollen, um den besonderen Herausforderungen gerecht zu werden.

**Zielgruppen**

- ▶ Orthopädie-Schuhtechniker
- ▶ Orthopädie-Techniker
- ▶ Physio- und Ergotherapeuten
- ▶ Osteopathen
- ▶ Ärzte
- ▶ Heilpraktiker
- ▶ Sportlehrer/-wissenschaftler

**Voraussetzungen**

Besuch des Basis-Seminars

**Empfehlung**

Besuch des Palpations- und Mobilisations-Seminars

**Theoretische Inhalte**

- ▶ Entwicklungsphysiologie (altersbedingter Entwicklungsstand)
- ▶ Funktionelle/haltungsbedingte Störungen
- ▶ Wachstumsfugenirritationen

**Häufige orthopädische Erkrankungen**

- ▶ Funktionelle/strukturelle Skoliose
- ▶ Hüftdysplasie
- ▶ Coxa valga/vara
- ▶ Coxa antetorta/retrotorta
- ▶ Osgood schlatter
- ▶ Apophysitis calcanei
- ▶ Knick-Senkfuß
- (ab wann behandlungsbedürftig)

**Sonderindikationen**

- ▶ Atlasblockaden
- ▶ ADHS

**Praktische Inhalte**

- ▶ besondere Befundungskriterien in der Kinderversorgung: funktionelle Tests und Grifftechniken
- ▶ Praktische Versorgung von Kindern mit unterschiedlichen Indikationen in Partnerarbeit



## SPORT-SEMINAR

## Grundlagen der Einlagenversorgung im Breiten- und Leistungssport

**Seminarziel**

Die TeilnehmerInnen sind in der Lage grundlegende Phänomene der menschlichen Bewegung und deren Kinematik und Dynamik adäquat darzustellen und in die Versorgungsplanung, -durchführung und -kontrolle miteinzubringen. Es werden Kompetenzen in der Ermittlung, Beschreibung und Erklärung menschlichen Bewegungsverhaltens in relevanten Kontexten, wie:

- ▶ der Befunderhebung
- ▶ der Bewegungs- und Belastungsbeurteilung
- ▶ sowie im klinischen- und sportspezifischen Kontext erworben

**Zielgruppen**

- ▶ Orthopädie-Schuhtechniker
- ▶ Orthopädie-Techniker
- ▶ Physio- und Ergotherapeuten
- ▶ Osteopathen
- ▶ Ärzte
- ▶ Heilpraktiker
- ▶ Sportlehrer/-wissenschaftler

**Voraussetzungen**

Besuch des Basis-Seminars

**Empfehlung**

Besuch des Palpations- und Mobilisations-Seminars

**Theoretische Inhalte**

- ▶ Wiederholung und Vertiefung der Grundlagen der Biomechanik (Kinematik und Dynamik, Belastung, Beanspruchung, Belastbarkeit und anatomischer Strukturen)
- ▶ Wiederholung und Vertiefung der Grundlagen der Bewegungs- und Laufanalyse (Bewegungsarten wie Gehen und Laufen)
- ▶ Bewegungserfassung: Messtechnik und -verfahren, Messmethodik inkl. Markerpositionierung, Laufstilanalyse (Laufstile, typische Laufbeschwerden, Optimierungskriterien für die Versorgung).
- ▶ Anforderungen an den Laufschuh

**Praktische Inhalte**

- ▶ Sportartspezifische Befundung bis zur Versorgung mit Einlagen nach Jahrling
- ▶ Markerpositionierung in Partnerarbeit zur Bewegungserfassung
- ▶ Demo-Versorgung eines Sportlers inklusive aller Befunderhebung und Einlagenfertigung durch den Referenten
- ▶ Praktische Versorgung eines Sportlers inklusive aller Schritte der Befund erhebung und der Anpassung der Einlagenrohlinge in Partner- oder Gruppenarbeit

**Termin 2023**

8. – 10. September in Gießen

**Dauer**28 Unterrichtseinheiten  
Erster Tag: 10:00 – 19:00 Uhr  
Zweiter Tag: 09:00 – 18:00 Uhr  
Dritter Tag: 09:00 – 14:00 Uhr**Investition**footpower Partner **689,- EUR**  
feet control Kunden **985,- EUR**  
Regulär **1.852,- EUR**  
Inklusive aller Seminarunterlagen und Verpflegung.  
Alle Preise zzgl. MwSt.**Referenten**Thomas Stief, OSM,  
Dipl. Ing. Biomechanik  
Alexander Steinicke, OSM,  
Sensomotorik-Techniker  
Michael Staudt, OST  
Sven Schuster, Sensom.-Techniker**Fortbildungspunkte**44 AGOS-Punkte  
27 IQZ-Punkte**Anmeldung**www.footpower-akademie.de  
+49(0)2261-974 60 30

„Wann darf man, wann soll man, wann muss man?  
Wir zeigen Ihnen in zwei Tagen, wie diese Fragen in Form von korrekten Anwendungen beantwortet werden.“

**Tino Sprekelmeyer, Referent**

„Um Breiten- und Spitzensportler kompetent und sicher versorgen zu können, sind der individuelle Kontakt, das Erfassen der Beschwerden und Bedürfnisse des Sportlers und die Kenntnisse der sportartspezifischen Details essentiell.“

**Thomas Stief, Referent**

# Der Blick in die Tiefe kann den Erfolg der Versorgung erhöhen



## RÜCKEN-SEMINAR II

### Der kombinierte Versorgungsansatz nach Jahrling und Aich

#### Seminarziel

Aufbauend auf den theoretischen und praktischen Kenntnissen aus den Lydia Aich Basis-Modulen und dem footpower Rücken-Seminar werden in diesem Seminar Möglichkeiten einer Kombinationsversorgung aus ätiologischen Funktionselementen und sensomotorisch wirkenden Pelotten aufgezeigt.

#### Zielgruppen

- ▶ Orthopädie-Schuhtechniker
- ▶ Orthopädie-Techniker
- ▶ Physio- und Ergotherapeuten
- ▶ Osteopathen
- ▶ Ärzte
- ▶ Heilpraktiker
- ▶ Sportlehrer/-wissenschaftler

#### Voraussetzungen

Besuch der Lydia Aich Basis-Module I + II, Besuch des footpower Rückenseminars  
Wichtig! Aufgrund der praktischen Lerneinheiten ist die Teilnehmerzahl begrenzt.

#### Theoretische Inhalte

- ▶ Kurzwiederholung der Einwirkung von Pelotten und podoätiologischen Funktionselementen auf Haltung und Dynamik vom Becken bis zu den Kopfgelenken, unter Berücksichtigung der bekannten faszialen Linien
- ▶ Differenzierung von auf- bzw. absteigenden Ursachen
- ▶ Interpretation absteigender Nozizeptionen
- ▶ Möglichkeiten der Neutralisation von okklusionsbedingten Nozizeptionen in der Befundung

#### Praktische Inhalte

- ▶ Differenzierte Betrachtung von Rückfuß und Vorfuß in einer Kombinationsversorgung. Welche Kombinationen sind sinnvoll und welche sind eher kontraproduktiv?
- ▶ Einfluss einer Kombinationseinlage auf die tiefe Frontallinie und ihre Auswirkungen
- ▶ Gezielter Einsatz von Funktionselementen und Pelotten bei einem Patienten mit diagnostiziertem „Piriformis-Syndrom“
- ▶ Erstellung einer Kombinationseinlage

#### Termin 2023

Interessenten können sich vormerken lassen.

#### Dauer

28 Unterrichtseinheiten  
Erster Tag: 10:00 – 19:00 Uhr  
Zweiter Tag: 09:00 – 18:00 Uhr  
Dritter Tag: 09:00 – 14:00 Uhr

#### Investition

footpower Partner **689,- EUR**  
feet control Kunden **985,- EUR**  
Regulär **1.852,- EUR**  
Inklusive aller Seminarunterlagen und Verpflegung.  
Alle Preise zzgl. MwSt.

#### Referenten

Bernd Rockenfeller, Physiotherapeut  
Lydia Aich, Podoätiologin

#### Fortbildungspunkte

42 AGOS-Punkte  
29 IQZ-Punkte

#### Anmeldung

[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)  
+49 (0)2261-974 60 30



„Das Nonplusultra für alle, die Migräne/Tinnitus-Patienten ganzheitlich und hochdifferenziert analysieren und mit komplementären Versorgungskonzepten behandeln wollen.“

**Lydia Aich, Referentin**

# Eine Zusatz-qualifikation die den Unterschied macht

## Der Weg zum Sensomotorik-Techniker

### Grundlagen 1

#### Basis Seminar

### Aufbau Seminare 2

#### Palpation und Mobilisation

Empfehlung: Dieses Seminar als  
erstes weiterführendes Seminar  
wählen

#### Neuro

#### Rücken I

#### Sport

#### Kinder

### Sensomotorik- Techniker 3

#### Sensomotorik- Techniker Prüfung



# Die Kader-schmiede

in der Gesundheitsbranche

mehr als  
**400**  
Fortbildungspunkte  
pro Seminarzyklus  
erreichbar

rund  
**500**  
Teilnehmer pro Jahr

über  
**300**  
Unterrichtseinheiten  
geballtes Know-how

über  
**80**  
geprüfte  
Sensomotorik-  
Techniker



## SENSOMOTORIK-TECHNIKER / IN

### Qualifikation im Handwerk zum/zur geprüften Sensomotorik-Techniker/in

#### Zertifikat

Mit dem Erlangen des Zertifikates „Sensomotorik-Techniker/in“ grenzen Sie sich mit einer ausgereiften handwerklichen Kompetenz von Ihren Mitbewerbern ab. Sie erreichen Vorsprung durch fachliches Wissen, welches Sie befähigt, Medizinern und Therapeuten mit Sachkenntnis gegenüberzutreten, um Ihr Fachwissen und Ihre handwerklichen Fertigkeiten im Sinne einer optimalen Versorgung des Patienten in den „Versorgungszirkel“ einzubringen.

#### Hinweise

Aufgrund der umfassenden Prüfungseinheiten ist die Teilnehmerzahl begrenzt.

#### Die erfolgreiche Teilnahme an folgenden Seminaren wird vorausgesetzt:

- ▶ Basis-Seminar
- ▶ Palpation- und Mobilisations-Seminar
- ▶ Rücken-Seminar I
- ▶ Neuro-Seminar
- ▶ Sport-Seminar
- ▶ Kinder-Seminar

#### Inhalte

- ▶ Theoretische Prüfung
- ▶ Praktische Prüfung (Befundung und Versorgung eines zugelosten Patienten)
- ▶ Mündliche Erläuterung der Versorgung

#### Empfehlung

Besuch des Optimierungs-Seminars als praktische Vorbereitung in der Rohlingsbearbeitung

#### Termin 2023

24. – 26. November in Gießen

#### Dauer

18 Unterrichtseinheiten

Freitag: 10:00 – 19:00 Uhr

Samstag: 09:00 – 16:00 Uhr

#### Dauer schriftlicher Prüfungsteil

Samstag: 16:15 – 17:45 Uhr

#### Dauer praktischer Prüfungsteil I + II

Sonntag: 08:45 – 15:00 Uhr

#### Investition

footpower Partner **998,- EUR**

feet control Kunden **1.385,- EUR**

Regulär **2.298,- EUR**

Inklusive aller Seminarunterlagen und Verpflegung.

Alle Preise zzgl. MwSt.

#### Fortbildungspunkte

24 AGOS-Punkte

26 IQZ-Punkte

#### Anmeldung

[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)

+49 (0) 2261-974 60 30



„Leiden auch Sie am Fachkräftemangel? Dann investieren Sie in Ihre Besten. Ein zertifizierter Sensomotorik-Techniker ist zudem ein zusätzliches Argument für eine optimierte und hochwertige Kundenversorgung.“

**Bernd Rockenfeller, Referent**

# Inhouse-Seminare effektiv, kosten-effizient und praxisorientiert



## INHOUSE SCHULUNGEN

Mit unseren Inhouse-Seminaren bilden Sie Ihre Mitarbeiter zielgerichtet und praxisnah nach Ihren Wünschen und Anforderungen weiter. Gemeinsam mit Ihnen analysieren wir Ihren Fortbildungsbedarf bei der Versorgung am Patienten oder den Weiterbildungsbefordern Ihres Personals im Verkaufsbereich oder Kundenservice. Im nächsten Schritt konzipieren wir zusammen mit Ihnen individuell auf Ihre Anforderungen und dem Wissenstand Ihrer Mitarbeiter zugeschnittene Inhouse-Seminare und Workshops. Unsere Schulungen zeichnen sich durch Aktuali-

tät des zu vermittelnden Fachwissens und konsequente Praxisorientierung aus.

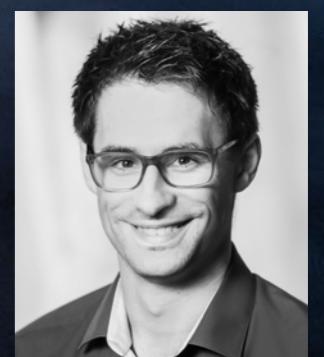
Unsere Fortbildungen können als Präsenzveranstaltung und/oder je nach den inhaltlichen Anforderungen auch als Online-Seminar durchgeführt werden.

Bei konkreten Fragen zu unseren Seminaren freut sich das Team der footpower Akademie auf Ihren Anruf.



**Karin Liersam**  
Organisatorische Leitung  
footpower Akademie/Kundenservice

Tel.: 02261 – 97460-33  
E-Mail: [k.liersam@footpower.de](mailto:k.liersam@footpower.de)



**Sven Schuster**  
Sensomotorik-Techniker  
Kundenservice, Leiter Marketing

Tel.: 02261 – 97460-31  
E-Mail: [s.schuster@footpower.de](mailto:s.schuster@footpower.de)

# Von null auf hundert in nur zwei Tagen



05

## GRUNDLAGEN-SEMINAR

### Erste Grundlagen des Versorgungskonzepts nach Jahrling

#### Seminarziel

Diese zweitägige Inhouse-Schulung vermittelt Ihnen praxisnah erste Grundlagen über das Versorgungskonzept nach Jahrling. Sie lernen in theoretischen und praktischen Einheiten eine individuelle, schmerzlösende Versorgung bestehend aus fundierter Analyse, individueller Anpassung des Rohlings sowie effizienter Kontrolle. Die Inhalte der Schulung werden auf ihre individuellen Bedürfnisse und den Wissensstand Ihrer Mitarbeiter zugeschnitten.

#### Zielgruppen

- ▶ Orthopädie-Schuhtechniker
- ▶ Orthopädie-Techniker
- ▶ Physio- und Ergotherapeuten
- ▶ Osteopaten
- ▶ Sportwissenschaftler
- ▶ Quereinsteiger aus anderen Berufsgruppen

#### Theoretische Inhalte

- ▶ Aufbau und Funktion des Sensorischen Systems
- ▶ Das Versorgungskonzept nach Jahrling: Philosophie, Design und Funktion
- ▶ Auswirkungen einer Fußfehlstellung in der Statik und Dynamik auf die Gelenke von Fuß, Knie, Hüfte und Becken
- ▶ Gezielte Beeinflussung anatomischer Strukturen mittels eines strukturierten Pelottensystems

#### Praktische Inhalte

- ▶ Tast- und Sichtbefund im Rahmen des Versorgungskonzepts nach Jahrling
- ▶ Statische und dynamische Funktionsanalyse
- ▶ Interpretation einer Belastungsmatrix
- ▶ Versorgung eines Seminarkollegen mit anschließender Rebefundung

**Termine 2023**  
nach Vereinbarung

**Dauer**  
ca. 21. Unterrichtseinheiten (variabel)  
Erster Tag: 8.00 – 18.00 (variabel)  
Zweiter Tag: 8.00 – 16.00 (variabel)

**Investition**  
Preise und weitere Informationen auf Anfrage.

**Referenten**  
Michael Staudt, OST  
Sven Schuster  
Sensomotorik-Techniker

**Anmeldung**  
[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)  
+49(0)2261-974 60 30



Exklusiv über  
footpower als  
Inhouse-Seminar  
buchbar.



„Die Zufriedenheit Ihrer Kunden hängt im Wesentlichen von einer effizienten, nachhaltigen Versorgung ab“

**Sven Schuster**



## PRAXIS-WORKSHOP

# Einlagenversorgung in der Praxis – zur Vertiefung praktischer Kenntnisse

### Termin 2023

nach Vereinbarung

### Dauer

ca. 9 Unterrichtseinheiten oder  
nach Vereinbarung

### Investition

Preise und weitere Informationen  
auf Anfrage

### Referent

Michael Staudt, OST

Sven Schuster  
Sensomotorik-Techniker

### Anmeldung

[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)  
+49(0)2261-974 60 30



Exklusiv über  
footpower als  
Inhouse-Seminar  
buchbar.

### Seminarziel

Der Workshop vermittelt und vertieft  
praktisches Grundwissen im Rahmen des  
Versorgungskonzeptes nach Jahrling. In  
Absprache mit Ihnen werden wir praktische  
Patientenversorgungen durchführen. Inhalt

und Ablauf des Workshops werden individuell  
auf Ihre betrieblichen Bedürfnisse  
zugeschnitten.

### Zielgruppen

- ▶ Orthopädie-Schuhtechniker
- ▶ Orthopädie-Techniker
- ▶ Quereinsteiger

### Voraussetzungen

- ▶ Besuch des Basis-Seminars

### Inhalte

Die genauen Inhalte des Workshops werden  
mit Ihnen individuell abgesprochen und auf  
Ihre betrieblichen Bedürfnisse zugeschnitten.

## AUCH ONLINE! EINSTEIGER-WORKSHOP

# Der Einstieg in die Sensomotorik – für mehr Sicherheit und Kompetenz beim Kundenempfang

### Seminarziel

Dieser Workshop richtet sich gezielt an  
Servicekräfte und Mitarbeiter im Verkaufs-  
bereich und befasst sich mit der Einführung  
in das Thema Sensomotorik und der Ein-  
lagenversorgung nach Jahrling. Es werden  
die unterschiedlichen Einlagensysteme und  
deren Wirkweisen beleuchtet und ein Über-  
blick über den Versorgungsablauf in Theorie  
und Praxis gegeben.

Der Teilnehmer erwirbt erste Grundkennt-  
nisse zum Thema Sensomotorik und der  
Einlagenversorgung nach Jahrling, um den  
Verkaufsprozess außerhalb der Kabine aktiv  
zu unterstützen.

### Zielgruppen

- ▶ Servicekräfte im Verkaufsraum
- ▶ Neu- und Quereinsteiger

### Voraussetzungen

keine

### Inhalte

Die genauen Inhalte des Workshops werden  
mit Ihnen individuell abgesprochen und auf  
Ihre betrieblichen Bedürfnisse zuge-  
schnitten.

### Termin 2023

nach Vereinbarung

### Dauer

ca. 9 Unterrichtseinheiten oder  
nach Vereinbarung

**Investition**  
Preise und weitere Informationen  
auf Anfrage

**Referent**  
Sven Schuster  
Sensomotorik-Techniker

**Anmeldung**  
[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)  
+49(0)2261-974 60 30



Exklusiv über  
footpower als  
Inhouse-Seminar  
buchbar.



Exklusiv über  
footpower als  
ONLINE-Veranstaltung  
buchbar.

„Ich zeige Ihnen bei einer gemeinsamen praktischen Versorgung,  
wie Sie anhand eines strukturierten Pelottensystems anatomische  
Strukturen gezielt beeinflussen können.“

**Michael Staudt, Referent**



„Ihre Mitarbeiter sind die Visitenkarten ihres Unternehmens.  
Der erste Kontakt entscheidet über den Erfolg des Verkaufsprozesses.  
Mit Kompetenz und Überzeugung vom Empfang des Kunden bis zur  
Abgabe der Einlage.“

**Sven Schuster, Referent**





## SCHLEIF-WORKSHOP

## Einlagen nach Jahrling im Werkstatt- alltag schleifen – effizient und funktionell

**Termin 2023**

nach Vereinbarung

**Dauer**ca. 9 Unterrichtseinheiten oder  
nach Vereinbarung**Investition**Preise und weitere Informationen  
auf Anfrage**Referent**Michael Staudt,  
OSTSven Schuster  
Sensomotorik-Techniker**Anmeldung**  
[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)  
+49(0)2261-974 60 30Exklusiv über  
footpower als  
Inhouse-Seminar  
buchbar.

### EXCLUSIV FÜR FOOTPOWER UND FEETCONROL KUNDEN!

„Ohne Form, keine Funktion. Ich zeige Ihnen die notwendige und exakte Anpassung der Einlagen an die Schuhe, um die Einlagenfunktion zu gewährleisten“

**Michael Staudt, Referent****Seminarziel**

Die individuelle Bearbeitung des Rohlings ist ausschlaggebend für den Behandlungserfolg des Patienten. Daher konzentriert sich dieser Workshop auf das Erstellen und Auswerten von Belastungsmatrizen sowie der Bearbeitung des Rohlings bei bestimmten Indikationen.

**Zielgruppen**

- ▶ Orthopädie-Schuhtechniker
- ▶ Orthopädie-Techniker
- ▶ Quereinsteiger

**Voraussetzungen**

- ▶ Besuch des Basis-Seminars

**Theoretische Inhalte**

- ▶ Erstellen und Auswerten von Belastungsmatrizen
- ▶ Indikationsbedingte Rohling-Auswahl.
- ▶ Zusatzmaterialien und ihre Funktion
- ▶ Wie erhöht oder reduziert man die einzelnen Druckpunkte?

**Praktische Inhalte**

- ▶ Bearbeitung des Rohling
- ▶ Technik des effizienten Schleifens
- ▶ Versorgungsvorschläge bei bestimmten Indikationen (z.B. Fersensporn, Metatarsalgie)

## AUCH ONLINE! VERKAUFS-SEMINAR

## Optimierung der Verkaufsargumentation im Kundengespräch – Wissen erfolgreich verkaufen

**Seminarziel**

Dieser Workshop fokussiert die Verkaufsargumentation im Versorgungsgespräch mit Ihren Patienten. Repräsentative Argumentations- und Verkaufstechniken werden auf Basis des praktischen Erfahrungsaustauschs im Kundengespräch für die Versorgung mit Einlagen nach Jahrling erarbeitet. Die Teilnehmer bekommen wertvolle Tipps wie sie ihr erworbenes Wissen um die Versorgung, die je nach Ausführung eine mehr oder weniger hohe Zuzahlung erfordert authentisch und zielorientiert im Kundengespräch darstellen und erfolgreich verkaufen können.

**Zielgruppen**

- ▶ Orthopädie-Schuhtechniker
- ▶ Orthopädie-Techniker
- ▶ Quereinsteiger

**Voraussetzungen**

Besuch des Basis-Seminars

**Inhalte**

Die genauen Inhalte des Workshops werden mit Ihnen individuell abgesprochen und auf Ihre betrieblichen Bedürfnisse zugeschnitten.

**Termin 2023**

nach Vereinbarung

**Dauer**ca. 9 Unterrichtseinheiten oder  
nach Vereinbarung**Investition**  
Preise und weitere Informationen  
auf Anfrage**Referent**  
Sven Schuster  
Sensomotorik-Techniker**Anmeldung**  
[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)  
+49(0)2261-974 60 30Exklusiv über  
footpower als  
Inhouse-Seminar  
buchbar.Exklusiv über  
footpower als  
ONLINE-Veranstaltung  
buchbar.

„Was Kunden wollen, sind Verkaufsargumente die überzeugen. Argumente, die ganz gezielt auf Ihr persönliches Anliegen eingehen. Das überzeugt und schafft Vertrauen im Kundengespräch.“

**Sven Schuster, Referent**

# Online-Seminare

zeitsparend,  
direkt und  
flexibel



**ONLINE  
SCHULUNGEN**

Für unsere Online-Seminare benötigen Sie nur einen Internetzugang, eine Kamera und Mikrofon, egal ob Sie vom Laptop, Computer oder vom Smartphone aus teilnehmen möchten. Sie erhalten eine Woche vor dem Kurs einen Link mit den Zugangsdaten und eine Beschreibung zum Einwählen, mit der es auch schon gleich losgehen kann. Mit unseren Online-Schulungen sparen Sie Zeit

und Geld für Anreise und Unterkunft. Sie bekommen hochwertiges Wissen und abwechslungsreiche Trainings in abgestimmten Sequenzen effizient vermittelt. Freuen Sie sich auf spannende Vorträge, Videos, Interaktionen, Reflexionen und Übungen. Da die Kurse nur einen Teil ihres Tages beanspruchen, steht Ihnen mehr Zeit für weitere Aktivitäten zur Verfügung.



# 06

# footpower-Seminare machen Spaß & Schlau!

## Termin 2023

Teil I: 19.04.2023  
Teil II: 26.04.2023

## Dauer

Teil I + II jeweils von  
13.00 – 17.00 Uhr (4 Stunden)

## Investition

footpower Partner **238,- EUR**  
feet control Kunden **268,- EUR**  
Regulär **358,- EUR**

## Fortbildungspunkte beantragt

## Referenten

Bernd Rockenfeller,  
Physiotherapeut

Matthias Ernet,  
Sensomotorik-Techniker

Sven Schuster,  
Sensomotorik-Techniker

## Voraussetzungen

Besuch des Basis-Seminars



Exklusiv über  
footpower als  
ONLINE-Seminar  
buchbar.

„Wir kümmern uns nicht um Füße,  
sondern um Menschen!“

**Matthias Ernet, Referent**

## ONLINE-SEMINAR

### Sensomotorik-Refresher

#### Seminarziel

Dieser Online-Workshop mit starkem Praxisbezug bietet ehemaligen Teilnehmern des Basis-Seminars die Möglichkeit Ihr Wissen um die sensomotorischen Einlagenversorgung anhand von Fallbeispielen aus der Praxis aufzufrischen. Die Teilnehmer erhalten die Möglichkeit durch das Einreichen von Fragen und Fallbeispielen aus Ihrem Versorgungsalltag den Workshop aktiv mitzustalten.

#### Inhalte

- ▶ kurze Wiederholung der Grundlagen (Aufbau u. Funktion des Sensomotorischen Systems)
- ▶ Gezielte Beeinflussung sensomotorischer Strukturen mittels eines strukturierten Pelottensystems
- ▶ Anwendungsmöglichkeiten bei orthopädischen Indikationen anhand von Fallbeispielen aus der Praxis

#### Zielgruppen

Ehemalige Teilnehmer eines footpower Basis-Seminars bzw. Interessenten, die eine Teilnahme an einem Seminar mit den Grundlagen der sensomotorischen Einlagenversorgung nachweisen können.

#### Voraussetzungen

Besuch des Basis-Seminars



HIER ANMELDEN  
UND EINEN PLATZ  
SICHERN:



# Marketing-Seminare.

## Arbeite schlauer, nicht härter.



07

### AUCH ONLINE! MARKETING-SEMINAR

#### Grundkurs Google-Ads und SocialMedia-Werbung

##### Seminarziel

Wussten Sie, dass die Reichweite Ihrer normalen SocialMedia-Postings künstlich um über 80 % reduziert wird? Wussten Sie auch, dass die „Künstliche Intelligenz“ von Google, eine auf Sie passende, interessierte und kaufwillige Zielgruppe ermitteln kann, die Sie bisher noch nicht erreichen? Erfahren Sie auf einfache und verständliche Weise, wie Werbung in Google, Facebook und Instagram funktioniert. Lernen Sie praxisorientiert, wie Sie regionale begrenzte Online-Werbung für Ihr Unternehmen erfolgreich nutzen können und welche einzelnen Schritte dazu notwendig sind. Sie erfahren, wie die Preismodelle funktionieren und können Onlinewerbung schnell selbst kalkulieren.

##### Zielgruppen

Das Seminar richtet sich an Einsteiger, die noch keine oder nur geringe Erfahrungen mit Google Ads und Anzeigenschaltung in Facebook und Instagram haben. Vorkenntnisse sind nicht notwendig.

##### Theoretische Inhalte

- ▶ Onlinewerbung im Überblick
- ▶ Das Prinzip von Onlinewerbung
- ▶ Der gravierende Unterschied zwischen Postings und Social-Media-Anzeigen?
- ▶ Wie funktionieren Google-Ads?
- ▶ Wie funktionieren Social-Media-Anzeigen?
- ▶ Die Preismodelle der Onlinewerbung
- ▶ Wie unterstützt mich die „Künstliche Intelligenz“?
- ▶ Wie erstelle ich Kampagnen?
- ▶ Wie kontrolliere ich den Erfolg?
- ▶ Passende Budgets ermitteln
- ▶ Ergebnis-Statistiken richtig auswerten

##### Methoden

- ▶ Kurze Impulsvorträge
- ▶ Fallbeispiele
- ▶ Anschauungsmaterial
- ▶ Mini-Workshops
- ▶ Austausch

##### Termin 2023

18. Oktober in Gießen

##### Dauer

10 Unterrichtseinheiten  
Samstag: 09:00 – 17:00 Uhr

##### Investition

footpower Partner 298,- EUR  
feet control Kunden 348,- EUR  
Regulär 398,- EUR  
Inklusive aller Seminarunterlagen und Verpflegung.  
Alle Preise zzgl. MwSt.

##### Referenten

Thomas Schmidt, Marketer und Werber  
Sören Wischnewski, Social Media Manager

##### Anmeldung

[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)  
+49(0)2261-974 60 30



Alternativ über  
footpower auch als  
ONLINE-Seminar  
buchbar.



„Onlinewerbung ist für manche ein Angstgegner. Wir wollen mit dem Seminar Berührungsängste nehmen, denn über Google-Ads und SocialMedia-Anzeigen lassen sich gezielt neue, interessierte Zielgruppen mobilisieren. Die regionale Eingrenzbarkeit reduziert Streuverluste, und der Werbeerfolg ist gut messbar.“

**Thomas Schmidt, Referent**



**Termin 2023**  
24. Mai in Gießen

**Dauer**  
9.00 – 17.00 Uhr

**Investition**  
footpower Partner **298,- EUR**  
feet control Kunden **348,- EUR**  
Regulär **398,- EUR**

**Referenten**  
Thomas Schmidt,  
Marketer und Werber

**Anmeldung**  
[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)  
+49(0)2261-974 60 30

  
**ONLINE SCHULUNGEN**  
Alternativ über  
footpower auch als  
ONLINE-Seminar  
buchbar.

**NEU! RECRUITING-SEMINAR AUCH ONLINE!**

## Mitarbeitergewinnung in Zeiten von Fachkräftemangel

### Seminarziel

Der Arbeitsmarkt hat sich um 180 Grad gewandelt. Arbeitgeber müssen in einem Verdrängungsmarkt um Mitarbeitende werben. Doch das reicht längst nicht aus, selbst teure Anzeigen auf renommierten Recruitingportalen bleiben ergebnislos. Das Seminar zeigt Ihnen wie Bewerber heute ticken und was Sie in drei wesentlichen Bereichen optimieren müssen, um Mitarbeitende zu gewinnen und zu binden:

1. In Ihrer Unternehmenskultur
2. Auf der Karriereseite Ihres Webauftritts
3. In Ihrer Personal-Akquise

Nach dem Seminar wissen Sie, welche Schritte Sie gehen müssen, um zur attraktiven Arbeitgebermarke zu werden. Lernen Sie alte Recruiting-Denkuster abzulegen, angepasste Strategien zu entwickeln und wirkungsvolle Methoden anzuwenden.

### Zielgruppen

Alle Menschen mit Personalverantwortung, unabhängig von der Unternehmensbranche

### Theoretische Inhalte

- ▶ „the war of talents“
- ▶ Wie ticken heutige Bewerber?
- ▶ Welche Vorteile suchen Bewerber?
- ▶ Welche Inhalte muss eine Jobseite bieten?
- ▶ Wie nutze ich Google-Jobs?
- ▶ Das moderne Bewerbungsverfahren
- ▶ Welche Rolle spielt die Unternehmenskultur?
- ▶ Moderne Personal-Akquise

### Methoden

- ▶ Kurze Impulsvorträge
- ▶ Fallbeispiele
- ▶ Anschauungsmaterial
- ▶ Mini-Workshops
- ▶ Austausch

**NEU! DEKORATIONS-SEMINAR**

## Mit Schaufenster- und Verkaufsraum-Deko Kunden auf Preis und Qualität einstimmen

### Seminarziel

Wussten Sie, dass ein erhebliche Teil unserer Kommunikation nonverbal abläuft? Unsere Gehirne sind darauf gedrillt in sekundenschnelle Situationen einzuschätzen. Geschickte Verkaufs-Dekoration nutzt diese Eigenschaft: Ohne aufwändige Erklärung werden Gäste bereits vor und während des Betretens von Verkaufsräumen auf Qualität, Preis und Vertrauen konditioniert. Beratungs- und Verkaufsvorgänge sind damit nachhaltig positiv beeinflussbar. Das Seminar vermittelt wie man die Planung für eine zielorientierte Dekoration und die regelmäßige Umgestaltung angeht, wie man Themenlisten erarbeitet, wo man Inspiration findet und wie eine praktische Umsetzung aussieht. Das Seminar zielt darauf ab Einsteiger gestalterisch, planerisch und betriebswirtschaftliche in die Lage zu versetzen eine regelmäßige Business-Deko neu zu starten, bzw. Fortgeschrittenen wichtige Impulse für eine Optimierung zu geben.

### Zielgruppen

Das Seminar richtet sich an Einsteiger und Fortgeschrittene, die regelmäßig mit der Dekoration von Schaufenstern und Geschäftsräumen beauftragt sind – unabhängig von der Branche.

### Theoretische Inhalte

- ▶ Der erste Eindruck zählt!
- ▶ Bedeutung und Wichtigkeit der visuellen Gestaltung
- ▶ Der strategische Sinn von Dekoration
- ▶ Zielgruppen, Trends und Geschmack. Was begeistert die Kunden?
- ▶ Basics der visuellen Gestaltung im Schaufenster und Verkaufsraum
- ▶ Wie plant man eine Dekoration und die regelmäßige Umgestaltung?
- ▶ Zeit und Kostenfallen vermeiden
- ▶ Mehrfachnutzung von Deko-Elementen
- ▶ Welche Rolle spielt die Themenfindung?
- ▶ Trends beobachten und nutzen
- ▶ Wie kann ich mich inspirieren lassen?
- ▶ Tipps und Tricks aus dem Alltag

### Methoden

- ▶ Kurze Impulsvorträge
- ▶ Fallbeispiele
- ▶ Anschauungsmaterial
- ▶ Mini-Workshops
- ▶ Austausch

**Termin 2023**  
11. Februar in Gießen

**Dauer**  
Samstag: 11:00 – 17:00 Uhr

**Investition**  
footpower Partner **279,- EUR**  
feet control Kunden **318,- EUR**  
Regulär **369,- EUR**  
Inklusive aller Seminarunterlagen und Verpflegung.  
Alle Preise zzgl. MwSt.

**Referenten**  
Beate Wilhelm

**Anmeldung**  
[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)  
+49(0)2261-974 60 30

Bitte bei der Anmeldung die Branche angeben, damit gezielt auf die Bedürfnisse eingegangen werden kann.

„Im Arbeitsmarkt herrscht ein knallharter Verdrängungswettbewerb – „the war of talents“. Die Wahrnehmung ist zwar da, aber hinter vielen Recruiting-Maßnahmen steckt immer noch die alte Denke eines Überangebots an Arbeitssuchenden. Wir führen zu einem Denkwechsel und zeigen neue, innovative Recruiting-Methoden.“

**Thomas Schmidt, Referent**



„Privat dekorieren macht vielen Spaß und geht gewöhnlich auch leicht von der Hand. Wenn man Deko für Verkaufsflächen regelmäßig zweckorientiert planen soll, sieht das schnell anders aus. Aus meiner langjährigen Erfahrung gebe ich viele Tipps und Hilfen weiter, die Erfolg bringen und den Spaß erhalten.“

**Beate Wilhelm, Referentin**

# Neues Denken mit neuen Methoden

**Informationen zum neuen  
Ausbildungskonzept  
finden Sie unter  
[www.podoätiologie.de](http://www.podoätiologie.de)**

## Zusatzmodul CMD- und KFO-Kurs

### **Seminarziel**

Mit Hilfe des Wissens von absteigenden Muskelketten kieferorthopädische Maßnahmen podoätiologisch begleiten, craniomandibuläre Störungen beeinflussen, Schienentherapien ins orthostatische System zu integrieren – das sind nur einige

der Themen dieses Kurses. Die Erarbeitung einer podoätiologischen Versorgung ist das Ziel.

### **Voraussetzungen**

Besuch der Basismodule I + II

**Termin 2023**  
auf Anfrage

**Anmeldung**  
[www.podoätiologie.de](http://www.podoätiologie.de)  
+49(0)9401-524641

## Zusatzmodul Fuß-Kurs

### **Seminarziel**

Nicht jede Ursache eines Fußschmerzes ist auch im Fuß lokalisiert! Häufig sind therapieresistente Fußschmerzen eher systemisch bedingt und bedürfen einer genaueren Analyse, um die Ursache zu beheben. Dieser Kurs beschäftigt sich

mit Hintergründen von Ursachen und deren propriozeptiven Behebungen.

### **Voraussetzungen**

Besuch der Basismodule I + II

**Termin 2023**  
auf Anfrage

**Anmeldung**  
[www.podoätiologie.de](http://www.podoätiologie.de)  
+49(0)9401-524641

## Zusatzmodul Kleinkinder- versorgung 1-6 Jahre

### **Kleinkinderversorgung 1-6 Jahre**

Angepasst an die neuronale Ausreifung und der Wachstumsentwicklung von Hüft- und Kiefergelenk werden Versorgungsstrategien entwickelt. Dazu gehören auch

Besonderheiten der Fußentwicklung und ihre adäquate Versorgung.

### **Voraussetzungen**

Besuch der Basismodule I + II

**Termin 2023**  
auf Anfrage

**Anmeldung**  
[www.podoätiologie.de](http://www.podoätiologie.de)  
+49(0)9401-524641

## Zusatzmodul Refresher-Kurs

### **Refresher-Kurs**

Exklusiv für die Besucher aller Lydia Aich Kurse zur Wissensauffrischung sämtlicher Zusatzmodule.

**Termin 2023**  
auf Anfrage

**Anmeldung**  
[www.podoätiologie.de](http://www.podoätiologie.de)  
+49(0)9401-524641



*„Der Denkansatz der Osteopathie, den Körper als funktionelle Einheit zu betrachten und die Ätiologie (=Ursache) der Beschwerdesymptomatik aufzudecken ist Dreh- und Angelpunkt der Podoätiologie nach Lydia Aich.“*

**Lydia Aich, Referentin**

## Seminarorte

### Hannover

**Adresse des Seminarorts:**  
H4 Hotel Hannover Messe  
Würzburger Straße 21  
30880 Laatzen



## Unterkünfte

- Arthotel ANA Prestige  
Friedrichswall 21  
30159 Hannover  
Tel.: 0511-32 62 6-8  
[www.ana-hotels.com/prestige-hannover](http://www.ana-hotels.com/prestige-hannover)  
prestige@ana-hotels.com  
Entfernung zum Seminarort: 11,6 km
- Hotel LOCCUMER HOF (Nähe Hbf)  
Kurt Schumacher Str. 14/16  
30159 Hannover  
Tel.: 0511-12 64-0  
[www.loccumerhof.de](http://www.loccumerhof.de)  
info@loccumerhof.de  
Entfernung zum Seminarort: 13,1 km
- Hotel Westerfeld  
Berliner Straße 4  
30966 Hemmingen  
Tel.: 0511-35 39 66-0  
[www.hotelwesterfeld.de](http://www.hotelwesterfeld.de)  
info@hotel-westerfeld.de  
Entfernung zum Seminarort: 7,6 km
- H4 Hotel Hannover Messe  
Würzburger Straße 21  
30880 Laatzen  
Tel.: 0511-98 36-0  
[www.h-hotels.com](http://www.h-hotels.com)  
hannover.h4@h-hotels.com

### Gummersbach

**Adresse des Seminarorts:**  
Das Steinmüller Hotel  
Steinmüllerallee 24,  
51643 Gummersbach



## Seminarorte

### Gießen

**Adresse des Seminarorts:**  
footpower Gießen GmbH  
Schiffenberger Weg 59  
35394 Gießen



## Unterkünfte

- Hotel „Best Western Gießen“  
Hein-Heckroth-Straße 20  
35390 Gießen  
Tel.: 0641-389 90  
[www.hotel-steinsgarten.de](http://www.hotel-steinsgarten.de)  
info@hotel-steinsgarten.de  
Entfernung zum Seminarort: 2 km
- Hotel „Altes Eishaus“  
Wißmarer Weg 45  
35396 Gießen  
Tel.: 0641-389080  
[www.hotel-giessen.de](http://www.hotel-giessen.de)  
info@altes-eishaus.de  
Entfernung zum Seminarort: 4,2 km
- Hotel „Parkhotel Sietz“  
Wolfstraße 26  
35394 Gießen  
Tel.: 0641-401040  
[www.parkhotel-sietz.de](http://www.parkhotel-sietz.de)  
info@parkhotel-sietz.de  
Entfernung zum Seminarort: 2,4 km
- Hotel „Tandreas“  
Licherstraße 55  
35394 Gießen  
Tel.: 0641-9407-0  
[www.tandreas.de](http://www.tandreas.de)  
info@tandreas.de  
Entfernung zum Seminarort: 2,0 km

### Osnabrück

**Adresse des Seminarorts:**  
Der genaue Seminarort wird vor  
Veranstaltungsbeginn bekanntgegeben.



**► Vienna House Remarque Osnabrück**  
Natruper-Tor-Wall 1  
49076 Osnabrück  
Tel.: 0541-609 60  
[www.viennahouse.com](http://www.viennahouse.com)  
info.remarque-osnabrueck@viennahouse.com

**► Vienna House Easy Osnabrück**  
Neuer Graben 39  
49074 Osnabrück  
Tel.: 0541-569 54 0  
[www.viennahouse.com](http://www.viennahouse.com)  
info.easy-osnabrueck@viennahouse.com

**► DOM-HOTEL Osnabrück**  
Kleine Domsfreiheit 5  
49074 Osnabrück  
Tel.: 0541-35835-0  
Fax: 0541-35835-35  
[www.dom-hotel-osnabrueck.de](http://www.dom-hotel-osnabrueck.de)  
info@dom-hotel-osnabrueck.de

**► Romantik Hotel Walhalla**  
Kleine Gildewart 11  
49074 Osnabrück  
Tel.: 0541-34910  
[www.hotel-walhalla.de](http://www.hotel-walhalla.de)  
info@hotel-walhalla.de



## Teilnahmebedingungen für Seminare und Fortbildungen der footpower Akademie

### Seminaranmeldung und Anmeldebestätigung

Die Anmeldung für ein Seminar der footpower Akademie erfolgt schriftlich über unser Anmeldeformular per Post, Fax oder Email. Die Anmeldeformulare erhalten Sie online als Download unter [www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de). Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie innerhalb einer Woche die schriftliche Teilnahmebestätigung sowie eine Hotelliste. Spätestens zwei Wochen vor Seminarbeginn geht Ihnen ein Schreiben mit den Seminarinhalten, dem Tagesablauf und der Rechnung zu. Um ein effektives Arbeiten auf unseren Seminaren zu ermöglichen, ist die Teilnehmerzahl generell begrenzt. Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt.

### Voraussetzungen zur Teilnahme/ Seminargebühren

Bei der schriftlichen Anmeldung zum Rücken-, Neuro-, Sport-, Kinder-, oder Mobilisations- und Palpations-Seminar muss der Teilnehmer den Besuch eines Basis-Seminars der footpower Akademie nachweisen können. Die Seminargebühren sind bis spätestens 7 Tage vor dem Seminar zu entrichten. Ist bis zu diesem Zeitpunkt kein Zahlungseingang verzeichnet, behält sich die footpower Service GmbH das Recht vor, dem Teilnehmer die Seminarteilnahme zu untersagen. Kriterien für feet control Kunden ist ein durchschnittlicher monatlicher Mindestumsatz von 250,00 € in den letzten 12 Monaten vor Rechnungsstellung.

### Leistungen

Im Seminarpreis sind, soweit nichts anderes vereinbart, folgende Leistungen enthalten:

- ▶ Moderation der Veranstaltung
- ▶ Vermittlung der in der Ausschreibung angegebenen Seminarinhalte
- ▶ Tagungs- und Seminartechnik
- ▶ Seminarbegleitende Unterlagen
- ▶ Pausensticks, Getränke und ein Mittagessen an allen vollen Seminar- tagen

### Absage eines Seminars durch den Teilnehmer

Eine Absage des Teilnehmers für ein angemeldetes und bereits bestätigtes Seminar kann nur schriftlich per Post, Fax oder Email erfolgen. Bei Stornierung spätestens 4 Wochen vor Seminarbeginn entstehen dem Teilnehmer keine Kosten. Bei Rücktritt kürzer als 3 Wochen ist die Hälfte der Seminargebühren zu zahlen. Keinerlei Kosten entstehen, wenn Sie einen Ersatzteilnehmer in das Seminar entsenden, der die unter Punkt 2 genannten Voraussetzungen erfüllt. Bei Nichtteilnahme am Seminar ohne fristgerechte Stornierung der Anmeldung oder bei vorzeitigem Verlassen des Seminars ist der volle Rechnungsbetrag zu entrichten.

Bei nachweislicher Verhinderung durch Gründe, die der Teilnehmer selbst nicht zu verantworten hat, z.B. bei einer Erkrankung, hat der Teilnehmer die Wahl das versäumte Seminar zu einem anderen Termin nachzuholen oder die bereits bezahlten Seminargebühren rückerstattet zu bekommen. Bereits vom Teilnehmer gezahlte Hotel- und Reisekosten werden nicht erstattet.

### Absage von Seminaren durch die footpower Akademie

Wir behalten uns vor, die Seminare ohne Angabe von Gründen abzusagen. In diesem Fall wird nur die bereits gezahlte Seminargebühr rückerstattet. Sollten Seminare durch Krankheit von Referenten, durch Unterbelegung oder durch andere, nicht vom Veranstalter zu vertretende Gründe oder höherer Gewalt kurzfristig abgesagt oder im Verlauf abgebrochen werden müssen, entsteht dem Seminarteilnehmer nur ein Anspruch auf Rückerstattung bereits bezahlter Kursgebühren. Weitergehende Ansprüche sind auch dann ausgeschlossen, wenn dem Seminarteilnehmer oder beauftragte Dritte bereits weitere Kosten, etwa durch Buchung einer Unterkunft, Anreise etc. entstanden sind oder entstehen (etwa Stornogebühren). Ausgeschlossen ist zudem die Geltendma-

chung von Ansprüchen wegen Umsatz- oder Gehaltsausfällen oder sonstiger finanzieller Nachteile.

### Ton- und Bildaufnahmen

Jegliche Art von Aufzeichnungen von Bild und Ton auf mobilen Datenträgern während des Kurses sind nicht gestattet. Die Seminarteilnehmer erklären Ihr Einverständnis, Bild-/Video- und Tonaufnahmen, die während des Seminars zu Seminarzwecken oder zur Veröffentlichung in Drucksachen oder digitalen Medien aufgenommen wurden, der FSGmbH ohne weitere Einwilligung zu Verfügung zu stellen. Die Einwilligung kann jederzeit widerrufen werden.

### Seminarunterlagen

Die während des Seminars ausgegebenen Skripte und Arbeitsmaterialien sind ausschließlich zur persönlichen Verwendung bestimmt. Jegliche Vervielfältigung, Nachdruck oder Übersetzung und Weitergabe an Dritte ohne ausdrückliche Zustimmung der FSGmbH, auch von Teilen der Unterlagen ist nicht gestattet.

### Alle Anmeldeformulare unter:

[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)

### Kontakt:

footpower Service GmbH  
Kaiserstraße 150  
51643 Gummersbach  
  
Tel.: +49(0)2261 - 974 60 30  
Fax: +49(0)2261 - 974 60 35  
  
service@footpower.de  
[www.footpower.de](http://www.footpower.de)

### Anmeldeformular:

Per Fax an: +49 (0) 2261 - 97 460 35 oder per E-Mail an: [service@footpower.de](mailto:service@footpower.de)

Hiermit melde ich zu folgendem Seminar verbindlich an (in Druckbuchstaben):

Seminar: \_\_\_\_\_

(mit Datum und Ort)

### Folgende Personen:

1. _____ (Vor- & Zuname)	<input type="checkbox"/> OT <input type="checkbox"/> OST (Tätig als; bitte ankreuzen/ggf. ergänzen)	(Fußlänge in cm)* (Schleiferfahrung)
2. _____ (Vor- & Zuname)	<input type="checkbox"/> OT <input type="checkbox"/> OST (Tätig als; bitte ankreuzen/ggf. ergänzen)	(Fußlänge in cm)* (Schleiferfahrung)
3. _____ (Vor- & Zuname)	<input type="checkbox"/> OT <input type="checkbox"/> OST (Tätig als; bitte ankreuzen/ggf. ergänzen)	(Fußlänge in cm)* (Schleiferfahrung)
4. _____ (Vor- & Zuname)	<input type="checkbox"/> OT <input type="checkbox"/> OST (Tätig als; bitte ankreuzen/ggf. ergänzen)	(Fußlänge in cm)* (Schleiferfahrung)

\* erforderlich bei der Anmeldung zum footpower Basis-Seminar und footpower Optimierungs-Workshop

### Bitte ankreuzen:

**footpower Partner**  
(Lizenznnehmer)

**feet control Kunde\*\***

**Extern**

\*\* Ab einem durchschnittlichen monatlichen Mindestumsatz von 250,-€ in den letzten 12 Monaten vor Rechnungsstellung.

### Bitte vollständig ausfüllen:

(In Druckbuchstaben)

(Vor- & Zuname)

E-Mail

Datum

Unterschrift

**Mit Ihrer Unterschrift akzeptieren Sie unsere Teilnahmebedingungen sowie unsere Datenschutzrichtlinien (einsehbar unter [www.footpower.de](http://www.footpower.de), [www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de) sowie im aktuellen Seminarkatalog**

footpower Service GmbH · Kaiserstraße 150 · 51643 Gummersbach · Fon: +49 (0) 2261 - 97460-30  
Fax: +49 (0) 2261 - 97460-35 · service@footpower.de · [www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)

Firmenstempel:

# Schlau gemacht.



footpower Service GmbH  
Kaiserstraße 150  
51643 Gummersbach  
Fon: +49 (0) 2261-97460-30  
Fax: +49 (0) 2261-97460-35  
service@footpower.de

**foot power**<sup>®</sup>  
*Ich steh' drauf!*