



**foot power<sup>®</sup>**

A K A D E M I E

**S E M I N A R E 2 0 2 3**



Zertifiziert durch:  
AGOS, ZVOS und IQZ



Sensomotorik-Techniker/in  
Ausbildung und Qualifikation

LYDIA ICH



## Wissen für eine erfolgreiche Zukunft weiterentwickeln

Die Zeiten ändern sich in einer immer größeren Geschwindigkeit. Kaum sind die tiefen Einschnitte durch die Corona-Krise einigermaßen überwunden, bekommen wir die Auswirkungen des Ukraine-Krieges zu spüren. Klimawandel, Digitalisierung und Nachhaltigkeit drängen zu Veränderungen und neuem Denken. Vieles wird sich wandeln, Altbekanntes verschwinden oder komplett neu

zu denken sein. Doch eines wird immer bleiben: Ihr „Know-how“. Das Wissen in der Versorgung Ihrer Patienten wird auch in Zukunft ein wichtiger Problemlöser für alle Veränderungstrends sein.

Es gilt sich diesen Herausforderungen zu stellen und hoffnungsvoll, engagiert, motiviert und aktiv in die Zukunft zu schauen. Wir wollen mit unserem Bildungsangebot allen Teilnehmern und Teilnehmerinnen nicht nur Informationen und Fachwissen vermitteln, sondern sie sensibilisieren, begeistern und motivieren in Ihrem Arbeitsumfeld als Experten für eine nachhaltige, individuelle Einlagenversorgung zu agieren. Gerade in schwierigen Zeiten ist es wichtig, sein Wissen auf dem aktuellen Stand zu halten, um die richtigen Entscheidungen zu treffen und die Zukunft aktiv mitzugestalten.

Es erwarten Sie in 2023 unsere Weiterbildungsklassiker - das Basis-Seminar und unsere Aufbau-seminare als Präsenzveranstaltung - die kontinuierlich weiterentwickelt werden. Bei den Inhouse-Seminaren, die in 2022 sehr stark nachgefragt waren, stimmen wir Inhalte, Lehrmethoden und -tools individuell auf Ihr Unternehmen und Ihre Bedürfnisse ab. Ob Inhouse-Seminar oder Webinar - profitieren Sie und Ihr Unternehmen von jeder Veranstaltungsform, die unsere Seminare bieten, ob vom persönlichen Austausch und direktem Feedback bis hin zu mehr Flexibilität und Einsparungen bei Reisezeit und -kosten. Alles immer effizient und nachhaltig.

Freuen Sie sich auf spannende Seminare in 2023. Wenn Sie Fragen haben oder eine Beratung wünschen: Rufen Sie uns an! Unser Team ist gerne für Sie da.

Ihr Holger Köster,  
Geschäftsführer footpower Service GmbH

## Das Referenten-Team



**Lothar Jahrling**  
Orthopädie-Schuhmachermeister  
Erfinder der sensomotorischen  
Einlage nach Jahrling  
Inhaber footpower Store, Gießen



**Michael Staudt**  
Orthopädie-Schuhtechniker



**Bernd Rockenfeller**  
Physiotherapeut  
Geschäftsführer  
feet control GmbH



**Lydia Aich**  
Begründerin der  
Podoätiologie nach Aich



**Dr. med. Udo Herberger**  
Facharzt für Orthopädie/  
Kinderorthopädie und  
Unfallchirurgie



**Tino Sprekelmeyer**  
Orthopädie-Schuhmacher-  
meister  
Geschäftsführer  
Sprekelmeyer GmbH



**Joachim Mehlhose**  
Facharzt für Orthopädie  
und Unfallchirurgie



**Sven Schuster**  
Sensomotorik-Techniker  
Leiter Marketing/Kunden-  
service



**Thomas Stief**  
OSM, Dipl.-Ing. Biomechanik  
Dozent und Leiter der Arbeits-  
gruppe Biomechanik, Institut  
der Sportwissenschaft,  
JLU Gießen



**Alexander Steinicke**  
Orthopädie-Schuhmachermeister  
Sensomotorik-Techniker  
Inh. footpower Store  
Dortmund



**Andreas Lüer**  
Orthopädie-Schuhmacher-  
meister  
Sensomotorik-Techniker  
Inh. footpower Store Mainz



**Matthias Ernet**  
Orthopädie-Schuhmachermeister  
Sensomotorik-Techniker  
Geschäftsführer Orthopädie-  
Schuhtechnik Ernet



**Doris Gunsch**  
Dipl.-Psychologin  
PPT., Psych.  
Managementberaterin  
Systemischer Coach



**Thomas Schmidt**  
Marketingstrategie und  
Konzeption  
Geschäftsführer  
DIVICE Advertising GmbH



**Beate Wilhelm**  
Dekoration  
Geschäftsführerin  
inspirit



# Zertifizierungspunkte

Teilnehmer erhalten die jeweils ausgewiesenen Zertifizierungspunkte für sich, bzw. für ihr Unternehmen gutgeschrieben. Die angegebenen Zertifizierungspunkte beziehen sich auf die von den Zertifizierungsstellen erteilten Punkte der Vorjahre. Abweichungen sind möglich.

	AGOS	IQZ
Basis-Seminar	44	28
Palpation und Mobilisation	32	18
Neuro-Seminar	44	27
Rücken-Seminar I	32	20
Sport-Seminar	44	27
Kinder-Seminar	30	18
Sensomotorik-Techniker	24	26
Sensomotorik-Refresher	ist beantragt	ist beantragt
Einsteiger-Seminar		
Verkaufsseminar	ist beantragt	ist beantragt
Inhouse:		
Grundlagen-Seminar (Basis)	Beantragung möglich	Beantragung möglich

footpower Seminare sind von folgenden Institutionen zertifiziert:



**AGOS:**  
Arbeitsgemeinschaft  
Orthopädieschuhtechnik



**IQZ:**  
Institut für Qualitätssicherung  
und Zertifizierung

# Inhalt 2023

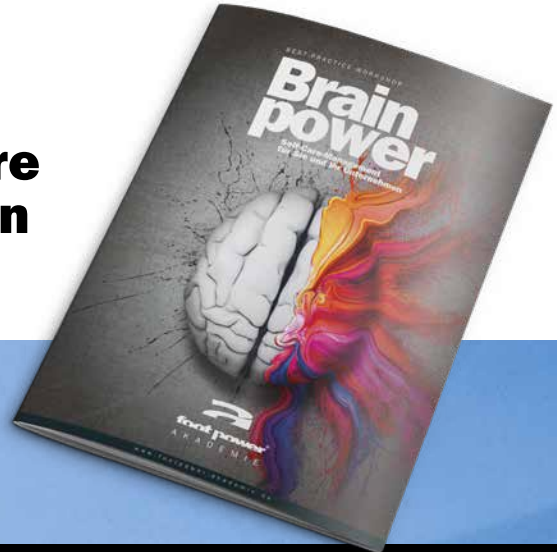
<b>EINLEITUNG</b>	
Vorwort.....	02
Das Referenten-Team .....	03
Zertifizierungspunkte .....	04
Inhaltsverzeichnis.....	05
Alle Präsenztermine im Überblick.....	06
Alle Online-Seminare im Überblick .....	07
<b>EINLAGENVERSORGUNG</b>	
<b>01 GRUNDLAGEN</b>	
Basis-Seminar.....	09
<b>02 AUFBAU</b>	
Palpations- und Mobilisations-Seminar .....	11
Neuro-Seminar .....	12
Rücken-Seminar I .....	13
Kinder-Seminar .....	14
Sport-Seminar .....	15
<b>03 VERTIEFUNG</b>	
Rücken-Seminar II .....	17
(kombinierte Versorgung nach Jahrling und Aich)	
<b>04 ZUSATZQUALIFIKATION IM HANDWERK</b>	
Der Weg zum Sensomotorik- Techniker (Übersicht).....	19
Sensomotorik-Techniker-Prüfung .....	21
<b>05 INHOUSE-SEMINARE</b>	
Info Inhouse-Seminare und Team .....	23
Grundlagen-Seminar (Basis) .....	25
Praxis-Workshop.....	26
Einsteiger-Workshop	
Sensomotorik – <b>auch Online!</b> .....	27
Schleif-Workshop.....	28
Verkaufs-Workshop – <b>auch Online!</b> .....	29
<b>06 ONLINE</b>	
Info Online-Schulungen .....	31
Sensomotorik-Refresher.....	32
<b>07 MARKETING</b>	
Marketing-Seminar – <b>auch Online!</b> .....	35
<b>NEU!</b> Recruiting-Seminar – <b>auch Online!</b> ....	36
<b>NEU!</b> Dekorations-Seminar .....	37
<b>08 PODOÄTIOLOGIE NACH LYDIA AICH</b>	
Zusatzmodul CMD- und KFO-Kurs.....	39
Zusatzmodul Fuß-Kurs .....	39
Zusatzmodul Kleinkinderversorgung 1-6 .....	39
Zusatzmodul Refresher-Kurs .....	39
<b>ORGANISATORISCHES</b>	
Seminarorte und Unterkünfte .....	40
Teilnahmebedingungen .....	42
Anmeldeformular .....	43



## Alle Präsenztermine 2023 im Überblick

SEMINAR	VERANSTALTUNGSORT	MONAT	DATUM
<b>Basis</b>	Gießen	Januar	13. – 15.01.2023
<b>Basis</b>	Gießen	Mai	05. – 07.05.2023
<b>Basis</b>	Gießen	August	18. – 20.08.2023
<b>Basis</b>	Hannover	November	03. – 05.11.2023
<b>Palpation und Mobilisation</b>	Gummersbach	Februar	06. – 07.02.2023
<b>Neuro</b>	Gießen	März	03. – 05.03.2023
<b>Rücken</b>	Gummersbach	März	24. – 25.03.2023
<b>Kinder</b>	Osnabrück	Juni	17. – 18.06.2023
<b>Sport</b>	Gießen	September	08. – 10.09.2023
<b>Sensomotorik-Techniker</b>	Gießen	November	24. – 26.11.2023
<b>Marketing</b>	Gießen	Oktober	18.10.2023
<b>Recruiting</b>	Gießen	Mai	24.05.2023
<b>Dekoration</b>	Gießen	Februar	11.02.2023

Jetzt Katalog anfordern!  
**BrainPower für Sie, Ihre  
Mitarbeiter und Kunden**



## Alle Online-Seminare 2023 im Überblick

SEMINAR	DATUM
<b>Sensomotorik Refresher Teil 1</b>	19.04.2023
<b>Sensomotorik Refresher Teil 2</b>	26.04.2023
<b>Einsteiger-Workshop Sensomotorik</b>	Auf Anfrage
<b>Verkaufs-Seminar</b>	Auf Anfrage
<b>Marketing-Seminar</b>	18.10.2023
<b>Recruiting-Seminar</b>	24.05.2023





# Die Basis der schmerz- lösenden Versorgung ist das Konzept nach Jahrling



# 01

## BASIS-SEMINAR

### Die Grundlagen des Versorgungskonzepts nach Jahrling

#### Seminarziel

Das Seminar vermittelt Ihnen das Grundwissen über das Versorgungskonzept nach Jahrling, wie es bereits seit über 25 Jahren erfolgreich im Handwerk umgesetzt wird. Das Erfolgsrezept für eine individuelle, schmerzlösende Versorgung, bestehend aus fundierter Analyse, individueller Anpassung des Rohlings sowie effizienter Kontrolle erlernen Sie in den theoretischen und praktischen Einheiten dieses Seminars.

#### Zielgruppen

- ▶ Orthopädie-Schuhtechniker
- ▶ Orthopädie-Techniker
- ▶ Physio- und Ergotherapeuten
- ▶ Osteopathen
- ▶ Ärzte
- ▶ Heilpraktiker
- ▶ Sportlehrer/Sportwissenschaftler

#### Theoretische Inhalte

- ▶ Anatomie unter funktionellen Gesichtspunkten
- ▶ Auswirkungen einer Fußfehlstellung in der Statik und Dynamik auf die Gelenke von Fuß, Knie und Hüfte sowie dem Becken
- ▶ Gezielte Beeinflussung anatomischer Strukturen mittels eines strukturierten Pelottensystems
- ▶ Aufbau und Funktion des sensorischen Systems
- ▶ Das Versorgungskonzept nach Jahrling: Philosophie, Design und Funktion
- ▶ Praxisnahe Erläuterung möglicher Anwendungsgebiete: Kinder, Sportler, neurologische Patienten sowie Schmerz- und Rückenpatienten

#### Praktische Inhalte

- ▶ Tast- und Sichtbefund im Rahmen des Versorgungskonzepts nach Jahrling
- ▶ Exakte Bestimmung der Pelottenpositionen am Fuß
- ▶ Statische und dynamische Funktionsanalyse
- ▶ Interpretation einer Belastungsmatrix (anatomische Merkmale, Achsabweichungen, etc.)
- ▶ Fertigung von Einlagen nach Jahrling
- ▶ Versorgung eines Seminarkollegen mit anschließender Rebefundung

#### Termine 2023

13. – 15. Januar in Gießen  
05. – 07. Mai in Gießen  
18. – 20. August in Gießen  
03. – 05. November in Hannover

#### Dauer

28 Unterrichtseinheiten  
Erster Tag: 10:00 – 19:00 Uhr  
Zweiter Tag: 09:00 – 18:00 Uhr  
Dritter Tag: 09:00 – 14:00 Uhr

#### Investition

footpower Partner **698,- EUR**  
feet control Kunden **985,- EUR**  
Regulär **1.265,- EUR**  
Inklusive aller Seminarunterlagen und Verpflegung.  
Alle Preise zzgl. MwSt.

#### Referenten

Bernd Rockenfeller, Physiotherapeut  
Michael Staudt, OST  
Matthias Ernet, OSM, Sensom.-Techniker  
Sven Schuster, Sensom.-Techniker

#### Fortbildungspunkte

44 AGOS-Punkte  
28 IQZ-Punkte

#### Anmeldung

www.footpower-akademie.de  
+49(0)2261-974 60 30



„Viele der 8,8 Mio. Privatpatienten in Deutschland wollen schlichtweg die optimale Behandlung bei Fußschmerzen. Mit dem individuellen Versorgungskonzept nach Jahrling bieten Sie anspruchsvollen Kunden ein seit zwei Jahrzehnten bewährtes Erfolgsrezept an.“

Bernd Rockenfeller, Referent

# Der Aufbau von Fach- wissen kann die Arbeit erleichtern



## PALPATIONS- UND MOBILISATIONS-SEMINAR

### Anatomische Strukturen schnell und sicher auffinden und effektiv „lockern“

#### Seminarziel

Schmerzen am Fuß können auf unterschiedliche anatomische Strukturen zurückgeführt werden. Ein schneller und sicherer Tastbefund spart nicht nur Zeit, sondern erhöht die Erfolgsaussichten Ihres Versorgungskonzepts. Dieses Seminar vertieft Ihre anatomischen Kenntnisse und vermittelt Ihnen die nötigen „Fingerfertigkeiten“ für einen zielgerichteten Tastbefund. Stellen Sie den Zusammenhang zwischen Schmerzpunkt und verursachendem Gewebe her, prüfen Sie die Beweglichkeit der großen und kleinen Fußgelenke und lösen Sie bei Bedarf mit effizienten Mobilisationstechniken erspürte Weichteilblockaden.

#### Zielgruppen

- ▶ Orthopädie-Schuhtechniker
- ▶ Orthopädie-Techniker
- ▶ Physio- und Ergotherapeuten
- ▶ Osteopathen
- ▶ Ärzte
- ▶ Heilpraktiker
- ▶ Sportlehrer/-wissenschaftler

#### Voraussetzungen

Besuch des Basis-Seminars

#### Theoretische Inhalte

- ▶ Wiederholung und Vertiefung wichtiger anatomischer Zusammenhänge von Fuß und Unterschenkel
- ▶ Krankheitsbilder der unteren Extremitäten unter klinischen Gesichtspunkten

#### Praktische Inhalte

- ▶ Palpatorisches „Erkennen“ anatomischer Strukturen
- ▶ Gezieltes Setzen der Pelotten durch genaue Analyse der Gelenkstrukturen
- ▶ Unterscheiden von „Weichteilblockaden“ und „Gelenkblockaden“
- ▶ Einlagenversorgung optimieren durch kleine aber effiziente Grifftechniken zur Behebung einer reversiblen Bewegungseinschränkung der Fußgelenke
- ▶ Vergleichen und Auswerten einer Belastungsmatrix vor und nach der Mobilisation

#### Termin 2023

06. – 07. Februar in Gummersbach

#### Dauer

21 Unterrichtseinheiten

Erster Tag: 09:00 – 18:30 Uhr

Zweiter Tag: 08:30 – 16:30 Uhr

#### Investition

footpower Partner **575,- EUR**

feet control Kunden **885,- EUR**

Regulär **1.535,- EUR**

Inklusive aller Seminarunterlagen und Verpflegung.

Alle Preise zzgl. MwSt.

#### Referenten

Bernd Rockenfeller, Physiotherapeut

Joachim Mehlhose, Facharzt

#### Fortbildungspunkte

32 AGOS-Punkte

18 IQZ-Punkte

#### Anmeldung

[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)

+49(0)2261-974 60 30



„Nur hochzufriedene Patienten sind bereits mit der ersten Anpassung der Einlagen zufrieden. Vermeiden Sie unnötige Kosten durch nachträgliche Korrekturen, indem Sie lernen, profund und zielsicher jeden Fußstatus zu beurteilen.“

**Bernd Rockenfeller, Referent**





02

## NEURO-SEMINAR

# Indikationsbezogene Versorgung von neurologischen Patienten mit Einlagen nach Jahrling

### Termin 2023

03. – 05. März in Gießen

### Dauer

28 Unterrichtseinheiten

Erster Tag: 10:00 – 19:00 Uhr

Zweiter Tag: 09:00 – 18:00 Uhr

Dritter Tag: 09:00 – 14:00 Uhr

### Investition

footpower Partner **689,- EUR**

feet control Kunden **985,- EUR**

Regulär **1.852,- EUR**

Inklusive aller Seminarunterlagen und Verpflegung.

Alle Preise zzgl. MwSt.

### Referenten

Lothar Jahrling, OSM

Bernd Rockenfeller, Physiotherapeut

### Fortbildungspunkte

44 AGOS-Punkte

27 IQZ-Punkte

### Anmeldung

[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)

+49(0)2261-974 60 30

### Seminarziel

Die Komplexität der Auswirkungen von neurologischen Erkrankungen macht die Versorgung von diesen Patienten zu einer besonderen Herausforderung. In diesem Seminar lernen Sie auf Grundlage einer differenzierten Betrachtung neurologischer Krankheitsbilder die Analyse von neurogenen Fußdeformitäten, häufigen Gangauffälligkeiten und wie Sie mit den Befundergebnissen eine optimale Einlagenversorgung erstellen. Wertvolle „Dos and Don'ts“ bei der Versorgung von neurologischen Patienten helfen Ihnen unnötige Fehler zu vermeiden.

### Zielgruppen

- Orthopädie-Schuhtechniker
- Orthopädie-Techniker
- Physio- und Ergotherapeuten
- Osteopathen
- Ärzte
- Heilpraktiker
- Sportlehrer/-wissenschaftler

### Voraussetzungen

Besuch des Basis-Seminars

### Empfehlung

Besuch des Palpations- und Mobilisations-Seminars  
Wichtig! Aufgrund der praktischen Lerneinheiten ist die Teilnehmerzahl begrenzt.

### Theoretische Inhalte

- Neurologische Krankheitsbilder
- Symptomatik
- Klinische Kennzeichen
- Anatomische Fehlformen
- Neuromotorische/sensomotorische Störungen
- Theoretische Aspekte in der Beeinflussung sensomotorischer Fähigkeiten durch Einlagenversorgung bei neurologischen Patienten
- Auswertung unterschiedlicher Belastungsmatrizen
- „Bauplanerstellung“ einer Einlage nach Jahrling im neurorehabilitativen Kontext

### Praktische Inhalte

- Die richtige Positionierung des Patienten in der Befundung
- Detonisierende Grifftechniken zur Simulation sensomotorisch wirkender Pelotten
- Demo-Versorgung eines neurologischen Patienten inkl. aller Befundungsschritte und Einlagenfertigung durch den Referenten
- Praktische Versorgung eines neurologischen Patienten in Partnerarbeit

## RÜCKEN-SEMINAR I

# Einwirken auf Haltung und Bewegung vom Becken bis zu den Kopfgelenken

### Seminarziel

Dieses Seminar vermittelt in praktischen Lerneinheiten die Versorgung von Rückenschmerzpatienten durch gezieltes Einwirken auf Statik und Dynamik mittels Einlagen nach Jahrling. Sie lernen den Einfluss sensomotorisch wirkender Pelotten auf wichtige myofasziale Strukturen patientenspezifisch zu testen und daraus ein effizientes Therapiekonzept zu entwickeln.

### Zielgruppen

- Orthopädie-Schuhtechniker
- Orthopädie-Techniker
- Physio- und Ergotherapeuten
- Osteopathen
- Ärzte
- Heilpraktiker
- Sportlehrer/-wissenschaftler

### Voraussetzungen

Besuch des Basis-Seminars

### Empfehlung

Besuch des Palpations- und Mobilisations-Seminars

### Theoretische Inhalte

- Funktionelle Anatomie und Biomechanik der Wirbelsäule und des Beckens
- Einführung in das fasziale Gewebe und die myofaszialen Linien nach Myers

### Praktische Inhalte

- Palpation knöcherner Orientierungspunkte als Grundlage für die Bewertung der Einlagenversorgung auf die Körperstatik
- Der Einfluss einzelner Pelotten auf wichtige myofasziale Linien und damit auf die Beweglichkeit der Wirbelsäule
- Die frontale und die laterale myofasziale Linie und der Einfluss der Rückfüßelemente der Einlagen nach Jahrling
- Die dorsale myofasziale Linie und die Beeinflussbarkeit durch die Retrocapitalpelotte und den Zehensteg
- Einfache Tests zur Überprüfung der beweglichkeitsverbessernden Pelottenwirkung

### Termin 2023

24. – 25. März in Gummersbach

### Dauer

21 Unterrichtseinheiten

Erster Tag: 10:00 – 19:00 Uhr

Zweiter Tag: 09:00 – 18:00 Uhr

### Investition

footpower Partner **575,- EUR**

feet control Kunden **885,- EUR**

Regulär **1.535,- EUR**

Inklusive aller Seminarunterlagen und Verpflegung.

Alle Preise zzgl. MwSt.

### Referenten

Bernd Rockenfeller, Physiotherapeut

### Fortbildungspunkte

32 AGOS-Punkte

20 IQZ-Punkte

### Anmeldung

[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)

+49(0)2261-974 60 30



„Verstehen Sie eigentlich Neurologen? Das sollten Sie, denn bei Parkinson-, Schlaganfall- und ICP-Patienten sind Sie sonst leicht aus dem Rennen, wenn mehrere Spezialisten im Versorgungszirkel eingebunden sind.“

**Lothar Jahrling, Referent**



„Deutschland hat Rücken – wir die passenden Pelotten. Bei 25 Millionen Fehltagen durch Rückenschmerzen werden Betriebsärzte hellhörig, wenn Einlagenspezialisten in der Lage sind Ursachen nachhaltig zu behandeln.“

**Bernd Rockenfeller, Referent**





# 02

## KINDER-SEMINAR

# Sensomotorische Aspekte in der Einlagenversorgung von Kindern und Jugendlichen

### Termin 2023

17. – 18. Juni in Osnabrück

### Dauer

19 Unterrichtseinheiten

Erster Tag: 10:00 – 19:00 Uhr  
Zweiter Tag: 09:00 – 16:00 Uhr

### Investition

footpower Partner **589,- EUR**  
feet control Kunden **898,- EUR**  
Regulär **1.598,- EUR**  
Inklusive aller Seminarunterlagen und Verpflegung.  
Alle Preise zzgl. MwSt.

### Referenten

Dr. med. Udo Herberger, Facharzt  
Tino Sprekelmeyer, OSM

### Fortbildungspunkte

30 AGOS-Punkte  
18 IQZ-Punkte

### Anmeldung

www.footpower-akademie.de  
+49(0)2261-974 60 30

### Seminarziel

Unter Berücksichtigung der physiologischen kindlichen Entwicklung vermittelt dieses Seminar praxisnahe Versorgungsmöglichkeiten mit dem Versorgungskonzept nach Jahrling. Hierbei sollen Merkmale herausgearbeitet werden, anhand derer Sie entscheiden können, ob und in welcher Form Sie in die Versorgung einsteigen können. Besondere Fragestellungen in Bezug auf Geburt, psychomotorische Entwicklung und sozialem Gefüge sind hierbei genauso bedeutend wie regelmäßige Verlaufskontrollen, um den besonderen Herausforderungen gerecht zu werden.

### Zielgruppen

- ▶ Orthopädie-Schuhtechniker
- ▶ Orthopädie-Techniker
- ▶ Physio- und Ergotherapeuten
- ▶ Osteopathen
- ▶ Ärzte
- ▶ Heilpraktiker
- ▶ Sportlehrer/-wissenschaftler

### Voraussetzungen

Besuch des Basis-Seminars

### Empfehlung

Besuch des Palpations- und Mobilisations-Seminars

### Theoretische Inhalte

- ▶ Entwicklungsphysiologie (altersbedingter Entwicklungsstand)
- ▶ Funktionelle/haltungsbedingte Störungen
- ▶ Wachstumsfugenirritationen

### Häufige orthopädische Erkrankungen

- ▶ Funktionelle/strukturelle Skoliose
- ▶ Hüftdysplasie
- ▶ Coxa valga/vara
- ▶ Coxa antetorta/retrotorta
- ▶ Osgood schlatter
- ▶ Apophysitis calcanei
- ▶ Knick-Senkfuß (ab wann behandlungsbedürftig)

### Sonderindikationen

- ▶ Atlasblockaden
- ▶ ADHS

### Praktische Inhalte

- ▶ besondere Befundungskriterien in der Kinderversorgung: funktionelle Tests und Grifftechniken
- ▶ Praktische Versorgung von Kindern mit unterschiedlichen Indikationen in Partnerarbeit

## SPORT-SEMINAR

# Grundlagen der Einlagenversorgung im Breiten- und Leistungssport

### Seminarziel

Die TeilnehmerInnen sind in der Lage grundlegende Phänomene der menschlichen Bewegung und deren Kinematik und Dynamik adäquat darzustellen und in die Versorgungsplanung, -durchführung und -kontrolle miteinzubringen. Es werden Kompetenzen in der Ermittlung, Beschreibung und Erklärung menschlichen Bewegungsverhaltens in relevanten Kontexten, wie:

- ▶ der Befunderhebung
- ▶ der Bewegungs- und Belastungsbeurteilung
- ▶ sowie im klinischen- und sportartspezifischen Kontext erworben

### Zielgruppen

- ▶ Orthopädie-Schuhtechniker
- ▶ Orthopädie-Techniker
- ▶ Physio- und Ergotherapeuten
- ▶ Osteopathen
- ▶ Ärzte
- ▶ Heilpraktiker
- ▶ Sportlehrer/-wissenschaftler

### Voraussetzungen

Besuch des Basis-Seminars

### Empfehlung

Besuch des Palpations- und Mobilisations-Seminars

### Theoretische Inhalte

- ▶ Wiederholung und Vertiefung der Grundlagen der Biomechanik (Kinematik und Dynamik, Belastung, Beanspruchung, Belastbarkeit und anatomischer Strukturen)
- ▶ Wiederholung und Vertiefung der Grundlagen der Bewegungs- und Laufanalyse (Bewegungsarten wie Gehen und Laufen)
- ▶ Bewegungserfassung: Messtechnik und -verfahren, Messmethodik inkl. Markerpositionierung, Laufstilanalyse (Laufstile, typische Laufbeschwerden, Optimierungskriterien für die Versorgung).
- ▶ Anforderungen an den Laufschuh

### Praktische Inhalte

- ▶ Sportartspezifische Befundung bis zur Versorgung mit Einlagen nach Jahrling
- ▶ Markerpositionierung in Partnerarbeit zur Bewegungserfassung
- ▶ Demo-Versorgung eines Sportlers inklusive aller Befunderhebung und Einlagenfertigung durch den Referenten
- ▶ Praktische Versorgung eines Sportlers inklusive aller Schritte der Befunderhebung und der Anpassung der Einlagenrohlinge in Partner- oder Gruppenarbeit

### Termin 2023

8. – 10. September in Gießen

### Dauer

28 Unterrichtseinheiten

Erster Tag: 10:00 – 19:00 Uhr  
Zweiter Tag: 09:00 – 18:00 Uhr  
Dritter Tag: 09:00 – 14:00 Uhr

### Investition

footpower Partner **689,- EUR**  
feet control Kunden **985,- EUR**  
Regulär **1.852,- EUR**  
Inklusive aller Seminarunterlagen und Verpflegung.  
Alle Preise zzgl. MwSt.

### Referenten

Thomas Stief, OSM,  
Dipl. Ing. Biomechanik  
Alexander Steinicke, OSM,  
Sensomotorik-Techniker  
Michael Staudt, OST  
Sven Schuster, Sensom.-Techniker

### Fortbildungspunkte

44 AGOS-Punkte  
27 IQZ-Punkte

### Anmeldung

www.footpower-akademie.de  
+49(0)2261-974 60 30



„Wann darf man, wann soll man, wann muss man?  
Wir zeigen Ihnen in zwei Tagen, wie diese Fragen in  
Form von korrekten Anwendungen beantwortet werden.“

**Tino Sprekelmeyer, Referent**



„Um Breiten- und Spitzensportler kompetent und sicher versorgen zu  
können, sind der individuelle Kontakt, das Erfassen der Beschwerden  
und Bedürfnisse des Sportlers und die Kenntnisse der sportartspezifischen Details essentiell.“

**Thomas Stief, Referent**



# Der Blick in die Tiefe kann den Erfolg der Versorgung erhöhen



# 03

## RÜCKEN-SEMINAR II

### Der kombinierte Versorgungsansatz nach Jahrling und Aich

#### Seminarziel

Aufbauend auf den theoretischen und praktischen Kenntnissen aus den Lydia Aich Basis-Modulen und dem footpower Rücken-Seminar werden in diesem Seminar Möglichkeiten einer Kombinationsversorgung aus ätiologischen Funktionselementen und sensomotorisch wirkenden Pelotten aufgezeigt.

#### Zielgruppen

- ▶ Orthopädie-Schuhtechniker
- ▶ Orthopädie-Techniker
- ▶ Physio- und Ergotherapeuten
- ▶ Osteopathen
- ▶ Ärzte
- ▶ Heilpraktiker
- ▶ Sportlehrer/-wissenschaftler

#### Voraussetzungen

Besuch der Lydia Aich Basis-Module I + II, Besuch des footpower Rückenseminars  
Wichtig! Aufgrund der praktischen Lerneinheiten ist die Teilnehmerzahl begrenzt.

#### Theoretische Inhalte

- ▶ Kurzwiederholung der Einwirkung von Pelotten und podoätiologischen Funktionselementen auf Haltung und Dynamik vom Becken bis zu den Kopf-gelenken, unter Berücksichtigung der bekannten faszialen Linien
- ▶ Differenzierung von auf- bzw. absteigenden Ursachen
- ▶ Interpretation absteigender Nozizeptionen
- ▶ Möglichkeiten der Neutralisation von okklusionsbedingten Nozizeptionen in der Befundung

#### Praktische Inhalte

- ▶ Differenzierte Betrachtung von Rückfuß und Vorfuß in einer Kombinationsversorgung. Welche Kombinationen sind sinnvoll und welche sind eher kontraproduktiv?
- ▶ Einfluss einer Kombinationseinlage auf die tiefe Frontallinie und ihre Auswirkungen
- ▶ Gezielter Einsatz von Funktionselementen und Pelotten bei einem Patienten mit diagnostiziertem „Piriformis-Syndrom“
- ▶ Erstellung einer Kombinationseinlage

#### Termin 2023

Interessenten können sich vormerken lassen.

#### Dauer

28 Unterrichtseinheiten  
Erster Tag: 10:00 – 19:00 Uhr  
Zweiter Tag: 09:00 – 18:00 Uhr  
Dritter Tag: 09:00 – 14:00 Uhr

#### Investition

footpower Partner **689,- EUR**  
feet control Kunden **985,- EUR**  
Regulär **1.852,- EUR**  
Inklusive aller Seminarunterlagen und Verpflegung.  
Alle Preise zzgl. MwSt.

#### Referenten

Bernd Rockenfeller, Physiotherapeut  
Lydia Aich, Podoätiologin

#### Fortbildungspunkte

42 AGOS-Punkte  
29 IQZ-Punkte

#### Anmeldung

[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)  
+49 (0) 2261-974 60 30



„Das Nonplusultra für alle, die Migräne/Tinnitus-Patienten ganzheitlich und hochdifferenziert analysieren und mit komplementären Versorgungskonzepten behandeln wollen.“

**Lydia Aich, Referentin**

**Eine Zusatz-  
qualifikation**  
die den  
Unterschied  
macht

## Der Weg zum Sensomotorik-Techniker

### 1 Grundlagen

#### Basis Seminar

### 2 Aufbau Seminare

#### Palpation und Mobilisation

Empfehlung: Dieses Seminar als  
erstes weiterführendes Seminar  
wählen

Neuro

Rücken I

Sport

Kinder

### 3 Sensomotorik- Techniker

#### Sensomotorik- Techniker Prüfung





# Die Kaderschmiede

in der Gesundheitsbranche

mehr als  
**400**

Fortbildungspunkte  
pro Seminarzyklus  
erreichbar

über  
**300**

Unterrichtseinheiten  
geballtes Know-how

rund  
**500**

Teilnehmer pro Jahr

über  
**80**

geprüfte  
Sensomotorik-  
Techniker



SENSOMOTORIK-TECHNIKER/IN

## Qualifikation im Handwerk zum/zur geprüften Sensomotorik-Techniker/in

### Zertifikat

Mit dem Erlangen des Zertifikates „Sensomotorik-Techniker/in“ grenzen Sie sich mit einer ausgereiften handwerklichen Kompetenz von Ihren Mitbewerbern ab.

Sie erreichen Vorsprung durch fachliches Wissen, welches Sie befähigt, Medizinern und Therapeuten mit Sachkenntnis gegenüberzutreten, um Ihr Fachwissen und Ihre handwerklichen Fertigkeiten im Sinne einer optimalen Versorgung des Patienten in den „Versorgungszirkel“ einzubringen.

### Inhalte

- ▶ Theoretische Prüfung
- ▶ Praktische Prüfung (Befundung und Versorgung eines zugestellten Patienten)
- ▶ Mündliche Erläuterung der Versorgung

### Empfehlung

Besuch des Optimierungs-Seminars als praktische Vorbereitung in der Rohlingsbearbeitung

### Hinweise

Aufgrund der umfassenden Prüfungseinheiten ist die Teilnehmerzahl begrenzt.

### Die erfolgreiche Teilnahme an folgenden Seminaren wird vorausgesetzt:

- ▶ Basis-Seminar
- ▶ Palpation- und Mobilisations-Seminar
- ▶ Rücken-Seminar I
- ▶ Neuro-Seminar
- ▶ Sport-Seminar
- ▶ Kinder-Seminar

### Termin 2023

24. – 26. November in Gießen

### Dauer

18 Unterrichtseinheiten

Freitag: 10:00 – 19:00 Uhr  
Samstag: 09:00 – 16:00 Uhr

### Dauer schriftlicher Prüfungsteil

Samstag: 16:15 – 17:45 Uhr

### Dauer praktischer Prüfungsteil I + II

Sonntag: 08:45 – 15:00 Uhr

### Investition

footpower Partner **998,- EUR**  
feet control Kunden **1.385,- EUR**  
Regulär **2.298,- EUR**  
Inklusive aller Seminarunterlagen und Verpflegung.  
Alle Preise zzgl. MwSt.

### Fortbildungspunkte

24 AGOS-Punkte  
26 IQZ-Punkte

### Anmeldung

[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)  
+49 (0) 2261-974 60 30



„Leiden auch Sie am Fachkräftemangel? Dann investieren Sie in Ihre Besten. Ein zertifizierter Sensomotorik-Techniker ist zudem ein zusätzliches Argument für eine optimierte und hochwertige Kundenversorgung.“

**Bernd Rockenfeller, Referent**



# Inhouse-Seminare effektiv, kosten- effizient und praxisorientiert



## INHOUSE SCHULUNGEN

Mit unseren Inhouse-Seminaren bilden Sie Ihre Mitarbeiter zielgerichtet und praxisnah nach Ihren Wünschen und Anforderungen weiter. Gemeinsam mit Ihnen analysieren wir Ihren Fortbildungsbedarf bei der Versorgung am Patienten oder den Weiterbildungsbedarf Ihres Personals im Verkaufsbereich oder Kundenservice. Im nächsten Schritt konzipieren wir zusammen mit Ihnen individuell auf Ihre Anforderungen und dem Wissenstand Ihrer Mitarbeiter zugeschnittene Inhouse-Seminare und Workshops. Unsere Schulungen zeichnen sich durch Aktualität

des zu vermittelnden Fachwissens und konsequente Praxisorientierung aus.

Unsere Fortbildungen können als Präsenzveranstaltung und/oder je nach den inhaltlichen Anforderungen auch als Online-Seminar durchgeführt werden.

Bei konkreten Fragen zu unseren Seminaren freut sich das Team der footpower Akademie auf Ihren Anruf.



**Karin Liersam**  
Organisatorische Leitung  
footpower Akademie/Kundenservice

Tel.: 02261 – 97460-33  
E-Mail: k.liersam@footpower.de



**Sven Schuster**  
Sensomotorik-Techniker  
Kundenservice, Leiter Marketing

Tel.: 02261 – 97460-31  
E-Mail: s.schuster@footpower.de



# Von null auf hundert in nur zwei Tagen



## GRUNDLAGEN-SEMINAR

### Erste Grundlagen des Versorgungskonzepts nach Jahrling

#### Seminarziel

Diese zweitägige Inhouse-Schulung vermittelt Ihnen praxisnah erste Grundlagen über das Versorgungskonzept nach Jahrling. Sie lernen in theoretischen und praktischen Einheiten eine individuelle, schmerzlösende Versorgung bestehend aus fundierter Analyse, individueller Anpassung des Rohlings sowie effizienter Kontrolle. Die Inhalte der Schulung werden auf ihre individuellen Bedürfnisse und den Wissensstand Ihrer Mitarbeiter zugeschnitten.

#### Zielgruppen

- ▶ Orthopädie-Schuhtechniker
- ▶ Orthopädie-Techniker
- ▶ Physio- und Ergotherapeuten
- ▶ Osteopaten
- ▶ Sportwissenschaftler
- ▶ Quereinsteiger aus anderen Berufsgruppen

#### Theoretische Inhalte

- ▶ Aufbau und Funktion des Sensorischen Systems
- ▶ Das Versorgungskonzept nach Jahrling: Philosophie, Design und Funktion
- ▶ Auswirkungen einer Fußfehlstellung in der Statik und Dynamik auf die Gelenke von Fuß, Knie, Hüfte und Becken
- ▶ Gezielte Beeinflussung anatomischer Strukturen mittels eines strukturierten Pelottensystems

#### Praktische Inhalte

- ▶ Tast- und Sichtbefund im Rahmen des Versorgungskonzepts nach Jahrling
- ▶ Statische und dynamische Funktionsanalyse
- ▶ Interpretation einer Belastungsmatrix
- ▶ Versorgung eines Seminarkollegen mit anschließender Rebefundung

#### Termine 2023

nach Vereinbarung

#### Dauer

ca. 21. Unterrichtseinheiten (variabel)  
Erster Tag: 8.00 – 18.00 (variabel)  
Zweiter Tag: 8.00 – 16.00 (variabel)

#### Investition

Preise und weitere Informationen auf Anfrage.

#### Referenten

Michael Staudt, OST  
Sven Schuster  
Sensomotorik-Techniker

#### Anmeldung

[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)  
+49 (0) 2261-974 60 30



Exklusiv über  
footpower als  
Inhouse-Seminar  
buchbar.



„Die Zufriedenheit Ihrer Kunden hängt im Wesentlichen  
von einer effizienten, nachhaltigen Versorgung ab“

**Sven Schuster**



## PRAXIS-WORKSHOP

# Einlagenversorgung in der Praxis – zur Vertiefung praktischer Kenntnisse

### Termin 2023

nach Vereinbarung

### Dauer

ca. 9 Unterrichtseinheiten oder nach Vereinbarung

### Investition

Preise und weitere Informationen auf Anfrage

### Referent

Michael Staudt, OST

Sven Schuster  
Sensomotorik-Techniker

### Anmeldung

www.footpower-akademie.de  
+49(0)2261-974 60 30



Exklusiv über  
footpower als  
Inhouse-Seminar  
buchbar.

### Seminarziel

Der Workshop vermittelt und vertieft praktisches Grundwissen im Rahmen des Versorgungskonzeptes nach Jahrling. In Absprache mit Ihnen werden wir praktische Patientenversorgungen durchführen. Inhalt und Ablauf des Workshops werden individuell auf Ihre betrieblichen Bedürfnisse zugeschnitten.

### Zielgruppen

- Orthopädie-Schuhtechniker
- Orthopädie-Techniker
- Quereinsteiger

### Voraussetzungen

- Besuch des Basis-Seminars

### Inhalte

Die genauen Inhalte des Workshops werden mit Ihnen individuell abgesprochen und auf Ihre betrieblichen Bedürfnisse zugeschnitten.

## AUCH ONLINE! EINSTEIGER-WORKSHOP

# Der Einstieg in die Sensomotorik – für mehr Sicherheit und Kompetenz beim Kundenempfang

### Seminarziel

Dieser Workshop richtet sich gezielt an Servicekräfte und Mitarbeiter im Verkaufsbereich und befasst sich mit der Einführung in das Thema Sensomotorik und der Einlagenversorgung nach Jahrling. Es werden die unterschiedlichen Einlagensysteme und deren Wirkweisen beleuchtet und ein Überblick über den Versorgungsablauf in Theorie und Praxis gegeben.

Der Teilnehmer erwirbt erste Grundkenntnisse zum Thema Sensomotorik und der Einlagenversorgung nach Jahrling, um den Verkaufsprozess außerhalb der Kabine aktiv zu unterstützen.

### Zielgruppen

- Servicekräfte im Verkaufsraum
- Neu- und Quereinsteiger

### Voraussetzungen

keine

### Inhalte

Die genauen Inhalte des Workshops werden mit Ihnen individuell abgesprochen und auf Ihre betrieblichen Bedürfnisse zugeschnitten.

### Termin 2023

nach Vereinbarung

### Dauer

ca. 9 Unterrichtseinheiten oder nach Vereinbarung

### Investition

Preise und weitere Informationen auf Anfrage

### Referent

Sven Schuster  
Sensomotorik-Techniker

### Anmeldung

www.footpower-akademie.de  
+49(0)2261-974 60 30



Exklusiv über  
footpower als  
Inhouse-Seminar  
buchbar.



Exklusiv über  
footpower als  
ONLINE-Veranstaltung  
buchbar.



„Ich zeige Ihnen bei einer gemeinsamen praktischen Versorgung, wie Sie anhand eines strukturierten Pelottensystems anatomische Strukturen gezielt beeinflussen können.“

**Michael Staudt, Referent**



„Ihre Mitarbeiter sind die Visitenkarten ihres Unternehmens. Der erste Kontakt entscheidet über den Erfolg des Verkaufsprozesses. Mit Kompetenz und Überzeugung vom Empfang des Kunden bis zur Abgabe der Einlage.“

**Sven Schuster, Referent**





SCHLEIF-WORKSHOP

Einlagen nach Jahrling im Werkstatt-  
alltag schleifen – effizient und funktionell

**Termin 2023**  
nach Vereinbarung

**Dauer**  
ca. 9 Unterrichtseinheiten oder  
nach Vereinbarung

**Investition**  
Preise und weitere Informationen  
auf Anfrage

**Referent**  
Michael Staudt,  
OST

Sven Schuster  
Sensomotorik-Techniker

**Anmeldung**  
www.footpower-akademie.de  
+49(0)2261-974 60 30



Exklusiv über  
footpower als  
Inhouse-Seminar  
buchbar.

**EXCLUSIV**  
FÜR FOOTPOWER UND  
FEETCONTROL KUNDEN!

**Seminarziel**  
Die individuelle Bearbeitung des Rohlings  
ist ausschlaggebend für den Behandlungs-  
erfolg des Patienten. Daher konzentriert  
sich dieser Workshop auf das Erstellen und  
Auswerten von Belastungsmatrizen sowie  
der Bearbeitung des Rohlings bei bestimm-  
ten Indikationen.

**Zielgruppen**  
▶ Orthopädie-Schuhtechniker  
▶ Orthopädie-Techniker  
▶ Quereinsteiger

**Voraussetzungen**  
▶ Besuch des Basis-Seminars

**Theoretische Inhalte**  
▶ Erstellen und Auswerten von  
Belastungsmatrizen  
▶ Indikationsbedingte Rohling-Auswahl.  
▶ Zusatzmaterialien und ihre Funktion  
▶ Wie erhöht oder reduziert man  
die einzelnen Druckpunkte?

**Praktische Inhalte**  
▶ Bearbeitung des Rohling  
▶ Technik des effizienten Schleifens  
▶ Versorgungsvorschläge bei bestimmten  
Indikationen (z.B. Fersensporn,  
Metatarsalgie)

AUCH ONLINE! VERKAUFS-SEMINAR

Optimierung der Verkaufsargumentation im  
Kundengespräch – Wissen erfolgreich verkaufen

**Seminarziel**  
Dieser Workshop fokussiert die Verkaufs-  
argumentation im Versorgungsgespräch mit  
Ihren Patienten. Repräsentative Argumen-  
tations- und Verkaufstechniken werden  
auf Basis des praktischen Erfahrungs-  
austauschs im Kundengespräch für die  
Versorgung mit Einlagen nach Jahrling  
erarbeitet. Die Teilnehmer bekommen wert-  
volle Tipps wie sie ihr erworbenes Wissen  
um die Versorgung, die je nach Ausführung  
eine mehr oder weniger hohe Zuzahlung  
erfordert authentisch und zielorientiert im  
Kundengespräch darstellen und erfolgreich  
verkaufen können.

**Voraussetzungen**  
Besuch des Basis-Seminars

**Inhalte**  
Die genauen Inhalte des Workshops werden  
mit Ihnen individuell abgesprochen und auf  
Ihre betrieblichen Bedürfnisse zugeschnit-  
ten.

**Zielgruppen**  
▶ Orthopädie-Schuhtechniker  
▶ Orthopädie-Techniker  
▶ Quereinsteiger

**Termin 2023**  
nach Vereinbarung

**Dauer**  
ca. 9 Unterrichtseinheiten oder  
nach Vereinbarung

**Investition**  
Preise und weitere Informationen  
auf Anfrage

**Referent**  
Sven Schuster  
Sensomotorik-Techniker

**Anmeldung**  
www.footpower-akademie.de  
+49(0)2261-974 60 30



Exklusiv über  
footpower als  
Inhouse-Seminar  
buchbar.



Exklusiv über  
footpower als  
ONLINE-Veranstaltung  
buchbar.



„Ohne Form, keine Funktion. Ich zeige Ihnen die notwendige  
und exakte Anpassung der Einlagen an die Schuhe , um die  
Einlagenfunktion zu gewährleisten“

**Michael Staudt, Referent**



„Was Kunden wollen, sind Verkaufsargumente die überzeugen.  
Argumente, die ganz gezielt auf Ihr persönliches Anliegen eingehen.  
Das überzeugt und schafft Vertrauen im Kundengespräch.“

**Sven Schuster, Referent**



# Online-Seminare zeitsparend, direkt und flexibel



**ONLINE  
SCHULUNGEN**

Für unsere Online-Seminare benötigen Sie nur einen Internetzugang, eine Kamera und Mikrofon, egal ob Sie vom Laptop, Computer oder vom Smartphone aus teilnehmen möchten. Sie erhalten eine Woche vor dem Kurs einen Link mit den Zugangsdaten und eine Beschreibung zum Einwählen, mit der es auch schon gleich losgehen kann. Mit unseren Online-Schulungen sparen Sie Zeit

und Geld für Anreise und Unterkunft. Sie bekommen hochwertiges Wissen und abwechslungsreiche Trainings in abgestimmten Sequenzen effizient vermittelt. Freuen Sie sich auf spannende Vorträge, Videos, Interaktionen, Reflexionen und Übungen. Da die Kurse nur einen Teil ihres Tages beanspruchen, steht Ihnen mehr Zeit für weitere Aktivitäten zur Verfügung.



# footpower-Seminare machen Spaß & Schlau!

## Termin 2023

Teil I: 19.04.2023

Teil II: 26.04.2023

## Dauer

Teil I + II jeweils von  
13.00 – 17.00 Uhr (4 Stunden)

## Investition

footpower Partner **238,- EUR**  
feet control Kunden **268,- EUR**  
Regulär **358,- EUR**

## Fortbildungspunkte

beantragt

## Referenten

Bernd Rockenfeller,  
Pysiotherapeut

Matthias Ernet,  
Sensomotorik-Techniker

Sven Schuster,  
Sensomotorik-Techniker

## Anmeldung

[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)  
+49 (0) 2261-974 60 30



Exklusiv über  
footpower als  
ONLINE-Seminar  
buchbar.

## ONLINE-SEMINAR

### Sensomotorik-Refresher

#### Seminarziel

Dieser Online-Workshop mit starkem Praxisbezug bietet ehemaligen Teilnehmern des Basis-Seminars die Möglichkeit Ihr Wissen um die sensomotorischen Einlagenversorgung anhand von Fallbeispielen aus der Praxis aufzufrischen. Die Teilnehmer erhalten die Möglichkeit durch das Einreichen von Fragen und Fallbeispielen aus Ihrem Versorgungsalltag den Workshop aktiv mitzugestalten.

#### Zielgruppen

Ehemalige Teilnehmer eines footpower Basis-Seminars bzw. Interessenten, die eine Teilnahme an einem Seminar mit den Grundlagen der sensomotorischen Einlagenversorgung nachweisen können.

#### Voraussetzungen

Besuch des Basis-Seminars

#### Inhalte

- ▶ kurze Wiederholung der Grundlagen (Aufbau u. Funktion des Sensomotorischen Systems)
- ▶ Gezielte Beeinflussung sensomotorischer Strukturen mittels eines strukturierten Pelottensystems
- ▶ Anwendungsmöglichkeiten bei orthopädischen Indikationen anhand von Fallbeispielen aus der Praxis



**HIER ANMELDEN  
UND EINEN PLATZ  
SICHERN:**



„Wir kümmern uns nicht um Füße,  
sondern um Menschen!“

**Matthias Ernet, Referent**



# Marketing-Seminare.

## Arbeite schlauer, nicht härter.



**AUCH ONLINE!** MARKETING-SEMINAR

## Grundkurs Google-Ads und SocialMedia-Werbung

### Seminarziel

Wussten Sie, dass die Reichweite Ihrer normalen SocialMedia-Postings künstlich um über 80 % reduziert wird? Wussten Sie auch, dass die „Künstliche Intelligenz“ von Google, eine auf Sie passende, interessierte und kaufwillige Zielgruppe ermitteln kann, die Sie bisher noch nicht erreichen? Erfahren Sie auf einfache und verständliche Weise, wie Werbung in Google, Facebook und Instagram funktioniert. Lernen Sie praxisorientiert, wie Sie regionale begrenzte Online-Werbung für Ihr Unternehmen erfolgreich nutzen können und welche einzelnen Schritte dazu notwendig sind. Sie erfahren, wie die Preismodelle funktionieren und können Onlinewerbung schnell selbst kalkulieren.

### Zielgruppen

Das Seminar richtet sich an Einsteiger, die noch keine oder nur geringe Erfahrungen mit Google Ads und Anzeigenschaltung in Facebook und Instagram haben. Vorkenntnisse sind nicht notwendig.

### Theoretische Inhalte

- ▶ Onlinewerbung im Überblick
- ▶ Das Prinzip von Onlinewerbung
- ▶ Der gravierende Unterschied zwischen Postings und Social-Media-Anzeigen?
- ▶ Wie funktionieren Google-Ads?
- ▶ Wie funktionieren Social-Media-Anzeigen?
- ▶ Die Preismodelle der Onlinewerbung
- ▶ Wie unterstützt mich die „Künstliche Intelligenz“?
- ▶ Wie erstelle ich Kampagnen?
- ▶ Wie kontrolliere ich den Erfolg?
- ▶ Passende Budgets ermitteln
- ▶ Ergebnis-Statistiken richtig auswerten

### Methoden

- ▶ Kurze Impulsvorträge
- ▶ Fallbeispiele
- ▶ Anschauungsmaterial
- ▶ Mini-Workshops
- ▶ Austausch

### Termin 2023

18. Oktober in Gießen

### Dauer

10 Unterrichtseinheiten  
Samstag: 09:00 – 17:00 Uhr

### Investition

footpower Partner **298,- EUR**  
feet control Kunden **348,- EUR**  
Regulär **398,- EUR**  
Inklusive aller Seminarunterlagen und Verpflegung.  
Alle Preise zzgl. MwSt.

### Referenten

Thomas Schmidt, Marketer und Werber  
Sören Wischnewski, Social Media Manager

### Anmeldung

[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)  
+49(0)2261-974 60 30



Alternativ über  
footpower auch als  
ONLINE-Seminar  
buchbar.



„Onlinewerbung ist für manche ein Angstgegner. Wir wollen mit dem Seminar Berührungsängste nehmen, denn über Google-Ads und SocialMedia-Anzeigen lassen sich gezielt neue, interessierte Zielgruppen mobilisieren. Die regionale Eingrenzbarkeit reduziert Streuverluste, und der Werbeerfolg ist gut messbar.“

**Thomas Schmidt, Referent**





**Termin 2023**  
24. Mai in Gießen

**Dauer**  
9.00 – 17.00 Uhr

**Investition**  
footpower Partner **298,- EUR**  
feet control Kunden **348,- EUR**  
Regulär **398,- EUR**

**Referenten**  
Thomas Schmidt,  
Marketer und Werber

**Anmeldung**  
www.footpower-akademie.de  
+49(0)2261-974 60 30



Alternativ über  
footpower auch als  
ONLINE-Seminar  
buchbar.

**NEU! RECRUITING-SEMINAR AUCH ONLINE!**

## Mitarbeitergewinnung in Zeiten von Fachkräftemangel

### Seminarziel

Der Arbeitsmarkt hat sich um 180 Grad gewandelt. Arbeitgeber müssen in einem Verdrängungsmarkt um Mitarbeitende werben. Doch das reicht längst nicht aus, selbst teure Anzeigen auf renommierten Recruitingportalen bleiben ergebnislos. Das Seminar zeigt Ihnen wie Bewerber heute ticken und was Sie in drei wesentlichen Bereichen optimieren müssen, um Mitarbeitende zu gewinnen und zu binden:

1. In Ihrer Unternehmenskultur
2. Auf der Karriereseite Ihres Webauftritts
3. In Ihrer Personal-Akquise.

Nach dem Seminar wissen Sie, welche Schritte Sie gehen müssen, um zur attraktiven Arbeitgebermarke zu werden. Lernen Sie alte Recruiting-Denkmuster abzulegen, angepasste Strategien zu entwickeln und wirkungsvolle Methoden anzuwenden.

### Zielgruppen

Alle Menschen mit Personalverantwortung, unabhängig von der Unternehmensbranche

### Theoretische Inhalte

- ▶ „the war of talents“
- ▶ Wie ticken heutige Bewerber?
- ▶ Welche Vorteile suchen Bewerber?
- ▶ Welche Inhalte muss eine Jobseite bieten?
- ▶ Wie nutze ich Google-Jobs?
- ▶ Das moderne Bewerbungsverfahren
- ▶ Welche Rolle spielt die Unternehmenskultur?
- ▶ Moderne Personal-Akquise

### Methoden

- ▶ Kurze Impulsvorträge
- ▶ Fallbeispiele
- ▶ Anschauungsmaterial
- ▶ Mini-Workshops
- ▶ Austausch

**NEU! DEKORATIONS-SEMINAR**

## Mit Schaufenster- und Verkaufsraum-Deko Kunden auf Preis und Qualität einstimmen

### Seminarziel

Wussten Sie, dass ein erhebliche Teil unserer Kommunikation nonverbal abläuft? Unsere Gehirne sind darauf gedrillt in sekundschnelle Situationen einzuschätzen. Geschickte Verkaufs-Dekoration nutzt diese Eigenschaft: Ohne aufwändige Erklärung werden Gäste bereits vor und während des Betretens von Verkaufsräumen auf Qualität, Preis und Vertrauen konditioniert. Beratungs- und Verkaufsvorgänge sind damit nachhaltig positiv beeinflussbar. Das Seminar vermittelt wie man die Planung für eine zielorientierte Dekoration und die regelmäßige Umgestaltung angeht, wie man Themenlisten erarbeitet, wo man Inspiration findet und wie eine praktische Umsetzung aussieht. Das Seminar zielt darauf ab Einsteiger gestalterisch, planerisch und betriebswirtschaftliche in die Lage zu versetzen eine regelmäßige Business-Deko neu zu starten, bzw. Fortgeschrittenen wichtige Impulse für eine Optimierung zu geben.

### Zielgruppen

Das Seminar richtet sich an Einsteiger und Fortgeschrittene, die regelmäßig mit der Dekoration von Schaufenstern und Geschäftsräumen beauftragt sind – unabhängig von der Branche.

### Theoretische Inhalte

- ▶ Der erste Eindruck zählt!
- ▶ Bedeutung und Wichtigkeit der visuellen Gestaltung
- ▶ Der strategische Sinn von Dekoration
- ▶ Zielgruppen, Trends und Geschmack. Was begeistert die Kunden?
- ▶ Basics der visuellen Gestaltung im Schaufenster und Verkaufsraum
- ▶ Wie plant man eine Dekoration und die regelmäßige Umgestaltung?
- ▶ Zeit und Kostenfallen vermeiden
- ▶ Mehrfachnutzung von Deko- Elementen
- ▶ Welche Rolle spielt die Themenfindung?
- ▶ Trends beobachten und nutzen
- ▶ Wie kann ich mich inspirieren lassen?
- ▶ Tipps und Tricks aus dem Alltag

### Methoden

- ▶ Kurze Impulsvorträge
- ▶ Fallbeispiele
- ▶ Anschauungsmaterial
- ▶ Mini-Workshops
- ▶ Austausch

### Termin 2023

11. Februar in Gießen

### Dauer

Samstag: 11:00 – 17:00 Uhr

### Investition

footpower Partner **279,- EUR**  
feet control Kunden **318,- EUR**  
Regulär **369,- EUR**  
Inklusive aller Seminarunterlagen und Verpflegung.  
Alle Preise zzgl. MwSt.

### Referenten

Beate Wilhelm

### Anmeldung

www.footpower-akademie.de  
+49(0)2261-974 60 30

Bitte bei der Anmeldung die Branche angeben, damit gezielt auf die Bedürfnisse eingegangen werden kann.



„Im Arbeitsmarkt herrscht ein knallharter Verdrängungswettbewerb – „the war of talents“. Die Wahrnehmung ist zwar da, aber hinter vielen Recruiting-Maßnahmen steckt immer noch die alte Denke eines Überangebots an Arbeitssuchenden. Wir führen zu einem Denkwechsel und zeigen neue, innovative Recruiting-Methoden.“

**Thomas Schmidt, Referent**



„Privat dekorieren macht vielen Spaß und geht gewöhnlich auch leicht von der Hand. Wenn man Deko für Verkaufsflächen regelmäßig zweckorientiert planen soll, sieht das schnell anders aus. Aus meiner langjährigen Erfahrung gebe ich viele Tipps und Hilfen weiter, die Erfolg bringen und den Spaß erhalten.“

**Beate Wilhelm, Referentin**

# Neues Denken mit neuen Methoden

Informationen zum neuen  
Ausbildungskonzept  
finden Sie unter  
**[www.podoätiologie.de](http://www.podoätiologie.de)**

## Zusatzmodul CMD- und KFO-Kurs

### Seminarziel

Mit Hilfe des Wissens von absteigenden Muskelketten kieferorthopädische Maßnahmen podoätiologisch begleiten, craniomandibuläre Störungen beeinflussen, Schienentherapien ins orthostatische System zu integrieren – das sind nur einige

der Themen dieses Kurses. Die Erarbeitung einer podoätiologischen Versorgung ist das Ziel.

### Voraussetzungen

Besuch der Basismodule I + II

**Termin 2023**  
auf Anfrage

### Anmeldung

[www.podoätiologie.de](http://www.podoätiologie.de)  
+49 (0) 9401-524641

## Zusatzmodul Fuß-Kurs

### Seminarziel

Nicht jede Ursache eines Fußschmerzes ist auch im Fuß lokalisiert! Häufig sind therapieresistente Fußschmerzen eher systemisch bedingt und bedürfen einer genaueren Analyse, um die Ursache zu beheben. Dieser Kurs beschäftigt sich

mit Hintergründen von Ursachen und deren propriozeptiven Behebungen.

### Voraussetzungen

Besuch der Basismodule I + II

**Termin 2023**  
auf Anfrage

### Anmeldung

[www.podoätiologie.de](http://www.podoätiologie.de)  
+49 (0) 9401-524641

## Zusatzmodul Kleinkinder- versorgung 1-6 Jahre

### Kleinkinderversorgung 1-6 Jahre

Angepasst an die neuronale Ausreifung und der Wachstumsentwicklung von Hüft- und Kiefergelenk werden Versorgungsstrategien entwickelt. Dazu gehören auch

Besonderheiten der Fußentwicklung und ihre adäquate Versorgung.

### Voraussetzungen

Besuch der Basismodule I + II

**Termin 2023**  
auf Anfrage

### Anmeldung

[www.podoätiologie.de](http://www.podoätiologie.de)  
+49 (0) 9401-524641

## Zusatzmodul Refresher-Kurs

### Refresher-Kurs

Exklusiv für die Besucher aller Lydia Aich Kurse zur Wissensauffrischung sämtlicher Zusatzmodule.

**Termin 2023**  
auf Anfrage

### Anmeldung

[www.podoätiologie.de](http://www.podoätiologie.de)  
+49 (0) 9401-524641



*„Der Denkansatz der Osteopathie, den Körper als funktionelle Einheit zu betrachten und die Ätiologie (=Ursache) der Beschwerdesymptomatik aufzudecken ist Dreh- und Angelpunkt der Podoätiologie nach Lydia Aich®.“*

**Lydia Aich, Referentin**



# Seminarorte

## Hannover

Adresse des Seminarorts:  
H4 Hotel Hannover Messe  
Würzburger Straße 21  
30880 Laatzen



# Unterkünfte

- ▶ **Arthotel ANA Prestige**  
Friedrichswall 21  
30159 Hannover  
Tel.: 0511-32 62 6-8  
www.ana-hotels.com/prestige-hannover  
prestige@ana-hotels.com  
Entfernung zum Seminarort: 11,6 km
- ▶ **Hotel LOCCUMER HOF (Nähe Hbf)**  
Kurt Schumacher Str. 14/16  
30159 Hannover  
Tel.: 0511-12 64-0  
www.loccumerhof.de  
info@loccumerhof.de  
Entfernung zum Seminarort: 13,1 km
- ▶ **Hotel Westerfeld**  
Berliner Straße 4  
30966 Hemmingen  
Tel.: 0511-35 39 66-0  
www.hotelwesterfeld.de  
info@hotel-westerfeld.de  
Entfernung zum Seminarort: 7,6 km
- ▶ **H4 Hotel Hannover Messe**  
Würzburger Straße 21  
30880 Laatzen  
Tel.: 0511-98 36-0  
www.h-hotels.com  
hannover.h4@h-hotels.com

# Seminarorte

## Gießen

Adresse des Seminarorts:  
footpower Gießen GmbH  
Schiffenberger Weg 59  
35394 Gießen



# Unterkünfte

- ▶ **Hotel „Best Western Gießen“**  
Hein-Heckroth-Straße 20  
35390 Gießen  
Tel.: 0641-389 90  
www.hotel-steinsgarten.de  
info@hotel-steinsgarten.de  
Entfernung zum Seminarort: 2 km
- ▶ **Hotel „Altes Eishaus“**  
Wißmarer Weg 45  
35396 Gießen  
Tel.: 0641-389080  
www.hotel-giessen.de  
info@altes-eishaus.de  
Entfernung zum Seminarort: 4,2 km
- ▶ **Hotel „Parkhotel Sletz“**  
Wolfstraße 26  
35394 Gießen  
Tel.: 0641-401040  
www.parkhotel-sletz.de  
info@parkhotel-sletz.de  
Entfernung zum Seminarort: 2,4 km
- ▶ **Hotel „Tandreas“**  
Licherstraße 55  
35394 Gießen  
Tel.: 0641-9407-0  
www.tandreas.de  
info@tandreas.de  
Entfernung zum Seminarort: 2,0 km

## Gummersbach

Adresse des Seminarorts:  
Das Steinmüller Hotel  
Steinmüllerallee 24,  
51643 Gummersbach



- ▶ **Victor's Residenz-Hotel Gummersbach**  
Brückenstraße 52  
51643 Gummersbach  
Tel.: 02261-801-09  
www.victors.de/hotels  
info.gummersbach@victors.de  
Entfernung zum Seminarort: 1,2 km
- ▶ **Hotel Theile garni**  
Karlstraße 9  
51643 Gummersbach  
Tel.: 02261-60 08-0  
www.hoteltheile.de  
rezeption@hoteltheile.de  
Entfernung zum Seminarort: 1,1 km
- ▶ **Das Steinmüller Hotel**  
Steinmüllerallee 24,  
51643 Gummersbach  
Tel.: 02261-97 86 700  
www.hotel-steinmueller.de  
info@hotel-steinmueller.de

## Osnabrück

Adresse des Seminarorts:  
Der genaue Seminarort wird vor  
Veranstaltungsbeginn bekanntgegeben.



- ▶ **Vienna House Remarque Osnabrück**  
Natruper-Tor-Wall 1  
49076 Osnabrück  
Tel.: 0541-609 60  
www.viennahouse.com  
info.remarque-osnabrueck@viennahouse.com
- ▶ **Vienna House Easy Osnabrück**  
Neuer Graben 39  
49074 Osnabrück  
Tel.: 0541-569 54 0  
www.viennahouse.com  
info.easy-osnabrueck@viennahouse.com
- ▶ **DOM-HOTEL Osnabrück**  
Kleine Domsfreiheit 5  
49074 Osnabrück  
Tel.: 0541-35835-0  
Fax: 0541-35835-35  
www.dom-hotel-osnabrueck.de  
info@dom-hotel-osnabrueck.de
- ▶ **Romantik Hotel Walhalla**  
Kleine Gildewart 11  
49074 Osnabrück  
Tel.: 0541-34910  
www.hotel-walhalla.de  
info@hotel-walhalla.de





## 43



# Schlau gemacht.



footpower Service GmbH  
Kaiserstraße 150  
51643 Gummersbach  
Fon: +49 (0) 2261-97460-30  
Fax: +49 (0) 2261-97460-35  
service@footpower.de

**foot power**<sup>®</sup>  
*Ich steh' drauf!*

[www.footpower-akademie.de](http://www.footpower-akademie.de)